

ÍNDICE

Resumen/Abstract	9
Abreviaturas	21
Prólogo.....	25
Introducción.....	33

CAPÍTULO PRIMERO

La resolución por incumplimiento como remedio	39
I. La resolución por incumplimiento como remedio	43
1. (sigue) Relación entre los remedios y los derechos.....	48
2. La resolución por incumplimiento como problema	50
3. La resolución como remedio y el carácter mercantil de la compraventa en la Convención: la compraventa interna- cional como compraventa entre empresarios	61
II. Relación entre la resolución por incumplimiento y otros re- medios.....	67
1. ¿Cómo los otros remedios afectan a la facultad de resolu- ción?.....	67
1.1. Cumplimiento específico.....	68
1.2. (sigue) La entrega de mercaderías en sustitución	71

1.3.	Indemnización de daños y perjuicios	74
1.4.	Reducción del precio	80
2.	<i>Ius variandi</i>	82
III.	Carácter dispositivo de la resolución por incumplimiento y límites de la autonomía de la voluntad	87
1.	¿Hay principios de la Convención que limiten la autonomía de la voluntad?	96
1.1.	El principio de la buena fe	98
1.2.	El principio de conservación del contrato: la resolución como último remedio	107
1.3.	¿Un principio de mantenimiento de un número mínimo de remedios?	109
2.	Límites derivados de la validez en el ordenamiento jurídico español	111
2.1.	Límites al carácter dispositivo de las reglas relativas a la resolución por incumplimiento en contratos negociados	113
2.2.	Límites al carácter dispositivo de las reglas relativas a la resolución por incumplimiento en condiciones generales de contratación	119
(a)	El control de incorporación	120
(b)	La guerra de formularios	124
(c)	El control de contenido	125
 CAPÍTULO SEGUNDO		
	El incumplimiento como presupuesto material de resolución	129
I.	El incumplimiento esencial y su relación con la resolución...	132
II.	Los tipos de incumplimiento: el incumplimiento esencial y el incumplimiento no esencial. El incumplimiento por causa de fuerza mayor	134
1.	El incumplimiento esencial	135
1.1.	Concepto de incumplimiento esencial	136
(a)	En particular, diferencias entre el concepto de incumplimiento esencial en la Convención	

	y en la jurisprudencia española relativa al artículo 1124 CC	138
	(b) La resolución por incumplimiento en la compraventa mercantil española	142
1.2.	Requisitos del incumplimiento esencial.....	144
	(a) Requisito previo: el incumplimiento de una obligación.....	145
	(b) Carácter de la obligación incumplida.....	147
	(c) Perjuicio sustancial.....	150
	(d) Previsibilidad del perjuicio.....	154
	(i) El concepto de la persona razonable...	158
	(ii) El momento de la previsibilidad	161
1.3.	El incumplimiento esencial y la transmisión del riesgo	165
2.	Supuestos de incumplimiento esencial	170
2.1.	Incumplimiento definitivo.....	170
2.2.	El retraso en el cumplimiento.....	174
2.3.	Falta de conformidad	180
	(a) El concepto de la falta de conformidad y su relación con el saneamiento de vicios ocultos	181
	(b) La falta de conformidad como supuesto de incumplimiento esencial.....	185
	(i) Estipulaciones contractuales.....	187
	(ii) Finalidad de las mercaderías	188
	(iii) Posibilidad de subsanar la falta de conformidad (remisión).....	191
	(c) Documentos no conformes en las ventas documentarias.....	191
	(i) Documentos que normalmente acompañan una compraventa	192
	(ii) Pago con crédito documentario	193
	(iii) Ventas documentarias, incluyendo la venta de <i>commodities</i>	194
2.4.	La existencia de derechos y pretensiones de terceros	199

2.5.	El cumplimiento parcial como supuesto de incumplimiento esencial	200
(a)	Requisitos: divisibilidad y obligación de notificación.....	202
(b)	Resolución parcial por falta de entrega o falta de conformidad parciales	205
(c)	El cumplimiento parcial como incumplimiento esencial del contrato: la resolución del contrato en su totalidad.....	209
2.6.	El incumplimiento anticipado como incumplimiento esencial	213
(a)	Distinción entre el derecho a resolver anticipadamente y el derecho a diferir el cumplimiento a partir del tipo de incumplimiento..	217
(b)	El incumplimiento anticipado como supuesto de resolución.....	221
(i)	Incumplimiento esencial futuro.....	221
(ii)	Grado de previsibilidad: «fuere patente»	223
(iii)	Deber de notificación previa.....	230
(iv)	Otorgamiento de garantías suficientes	234
2.7.	El incumplimiento esencial en los contratos con entregas sucesivas	238
(a)	Incumplimiento esencial en relación con una entrega	243
(b)	El incumplimiento esencial en relación con futuras entregas.....	246
(c)	El incumplimiento esencial y la interdependencia de las entregas.....	252
3.	Incumplimientos no esenciales que pueden constituir presupuesto de la resolución	256
3.1.	Supuestos de incumplimiento no esencial relevantes	258
(a)	Por parte del vendedor: la falta de entrega....	258
(b)	Por parte del comprador: la falta de pago o de recepción de las mercaderías	261

4.	El incumplimiento esencial y fuerza mayor: breve referencia a la resolución sin incumplimiento imputable.....	264
4.1.	¿Cuándo se puede resolver en caso de fuerza mayor y cuáles son las consecuencias?	269

CAPÍTULO TERCERO

	La conducta de las partes y la resolución por incumplimiento	273
--	--	-----

I. Análisis de los supuestos en que el comprador pierde la facultad resolutoria

1.	Examen de las mercaderías y la falta de notificación de la falta de conformidad	277
1.1.	Requisitos de la notificación de la falta de conformidad.....	285
	(a) Forma, destinatario y riesgo de la notificación	286
	(b) Contenido de la notificación.....	288
	(c) En especial, el requisito de especificación	288
	(d) Plazo	291
1.2.	Relación entre la falta de notificación de la falta de conformidad y el derecho a la resolución.....	295
2.	Falta de notificación de los derechos y pretensiones de terceros.....	299
2.1.	Requisitos de la notificación de los derechos y pretensiones de terceros	302
	(a) Contenido de la notificación.....	302
	(b) Plazo	303
2.2.	Relación entre la falta de notificación de los derechos y pretensiones de terceros y el derecho a la resolución.....	305
3.	La importancia de la subsanación en el régimen de resolución por incumplimiento.....	308
3.1.	Requisitos para que proceda la subsanación.....	312
	(a) Requisitos para subsanar a iniciativa del vendedor.....	312

	(i) Incumplimiento del vendedor.....	312
	(ii) Subsanación tras la entrega.....	314
	(iii) Subsanación razonable	314
	(iv) ¿Es necesario que el vendedor notifique sin retraso?	317
	(v) Subsanación efectiva.....	318
	(b) La subsanación rogada	319
	(i) Indicación del cumplimiento por el vendedor	320
	(ii) Falta de objeción por el comprador.....	321
	(iii) Necesidad de recepción de la petición del vendedor.....	323
	(iv) Interacción con el derecho a resolver del comprador	323
3.2.	Relación entre el derecho de subsanación y el derecho a la resolución.....	324
4.	Las implicaciones de la imposibilidad de restitución	333
4.1.	Requisitos para que pueda oponerse la imposibilidad de restitución.....	335
	(a) Que la imposibilidad de restitución no fuere imputable a un acto u omisión del comprador [artículo 82.2(a) CV].....	338
	(b) Examen de las mercaderías [artículo 82.2(b) CV]	339
	(c) Reventa, consumo o transformación de las mercaderías [artículo 82.2(c) CV]	340
4.2.	La imposibilidad de restitución y el derecho a la resolución.....	343
II.	Supuestos en que tanto el comprador como el vendedor pierden la facultad resolutoria	345
1.	Concesión de un plazo suplementario	346
1.1.	Requisitos para que la concesión de un plazo suplementario sea relevante.....	351
	(a) Falta de cumplimiento.....	351
	(b) Declaración fijando un <i>Nachfrist</i>	356

(c)	Fijación de un plazo de duración razonable..	358
1.2.	Relación entre la fijación de un plazo suplementario y el derecho a resolver	360
(a)	Restricción del remedio resolutorio por parte del comprador/vendedor.....	361
(b)	La falta de eficacia del plazo suplementario..	366
2.	La relevancia de los actos propios al abordar el régimen de la resolución por incumplimiento.....	368
2.1.	Requisitos para que la interferencia en el cumplimiento sea relevante en relación con la resolución..	374
(a)	Acción u omisión del acreedor.....	375
(b)	Causa de la falta de cumplimiento.....	378
2.2.	La pérdida del remedio resolutorio por la conducta realizada.....	382

CAPÍTULO CUARTO

	Los presupuestos formales de la resolución.....	385
1.	La necesidad de notificación de la resolución	386
1.1.	Requisitos de la notificación	388
(a)	Contenido	389
(b)	Forma y posibilidad de declaraciones implícitas	390
(c)	Destinatario y resolución mediante demanda judicial o arbitral	397
(d)	Límite temporal de la declaración (remisión)	398
(e)	Posibilidad de acumulación de declaraciones	398
1.2.	Riesgo de transmisión y revocabilidad.....	400
2.	La necesidad de una actuación tempestiva	403
2.1.	Actuación tempestiva desde la posición del comprador	406
(a)	El vendedor aún no ha entregado las mercaderías	407
(b)	El vendedor ha entregado las mercaderías, pero con retraso	408

(c)	El vendedor ha entregado las mercaderías, pero ha incurrido en un incumplimiento distinto de la entrega tardía.....	409
(i)	que el comprador haya tenido o debiera haber tenido conocimiento del incumplimiento	410
(ii)	después del vencimiento del <i>Nachfrist</i> o rechazo al cumplimiento por parte del vendedor.....	413
(iii)	después del vencimiento del plazo suplementario indicado por el vendedor conforme al artículo 48.2 CV (derecho de subsanación), o después de que el comprador haya declarado que no aceptará el cumplimiento	414
2.2.	Actuación tempestiva desde la posición del vendedor	415
(a)	El comprador no ha pagado el precio.....	416
(b)	Cumplimiento tardío	417
(c)	Incumplimiento distinto del cumplimiento tardío	419
2.3.	Límite temporal de la declaración de resolución.....	420
2.4.	Relación entre la necesidad de actuación tempestiva y el derecho a resolver	422
3.	Prohibición de la concesión de un plazo de gracia.....	423

CAPÍTULO QUINTO

	Efectos de la resolución por incumplimiento.....	427
1.	Efecto liberatorio de la resolución.....	431
1.1.	Alcance del efecto liberatorio.....	431
1.2.	Posible eficacia retroactiva de la resolución.....	434
2.	En especial, la resolución y las estipulaciones del contrato que se mantienen	436
3.	Efecto restitutorio.....	439
3.1.	Aspectos generales relativos a la restitución.....	440

(a)	¿Cómo se produce la restitución?.....	440
(b)	Prestación a restituir.....	440
(c)	Restitución parcial.....	442
(d)	Simultaneidad en la restitución	443
3.2.	Cuestiones particulares relativas a la restitución.....	444
(a)	Derecho de compensación.....	444
(b)	Lugar de restitución.....	448
(c)	Gastos de restitución	451
(d)	Plazo de restitución	452
(e)	Transmisión del riesgo en la restitución.....	453
3.3.	Efectos frente a terceros	454
4.	(sigue) En particular, el deber de restitución de intereses y beneficios	456
4.1.	Deber de restitución del vendedor: intereses del precio pagado	461
(a)	Tiempo de devengo de los intereses.....	462
(b)	Tipo de interés aplicable	463
4.2.	Deber de restitución del comprador: beneficios obtenidos de las mercaderías.....	465
	Bibliografía	469
	Tabla de sentencias y laudos citados.....	497