

# ÍNDICE

Resumen/Abstract .....	9
Abreviaturas .....	21
Prólogo.....	25
Introducción.....	33

## **CAPÍTULO PRIMERO**

La resolución por incumplimiento como remedio .....	39
<b>I. La resolución por incumplimiento como remedio .....</b>	<b>43</b>
1. (sigue) Relación entre los remedios y los derechos.....	48
2. La resolución por incumplimiento como problema .....	50
3. La resolución como remedio y el carácter mercantil de la compraventa en la Convención: la compraventa interna- cional como compraventa entre empresarios .....	61
<b>II. Relación entre la resolución por incumplimiento y otros re- medios.....</b>	<b>67</b>
1. ¿Cómo los otros remedios afectan a la facultad de resolu- ción?.....	67
1.1. Cumplimiento específico.....	68
1.2. (sigue) La entrega de mercaderías en sustitución ....	71

1.3.	Indemnización de daños y perjuicios .....	74
1.4.	Reducción del precio .....	80
2.	<i>Ius variandi</i> .....	82
<b>III.</b>	<b>Carácter dispositivo de la resolución por incumplimiento y límites de la autonomía de la voluntad</b> .....	87
1.	¿Hay principios de la Convención que limiten la autonomía de la voluntad? .....	96
1.1.	El principio de la buena fe .....	98
1.2.	El principio de conservación del contrato: la resolución como último remedio .....	107
1.3.	¿Un principio de mantenimiento de un número mínimo de remedios? .....	109
2.	Límites derivados de la validez en el ordenamiento jurídico español .....	111
2.1.	Límites al carácter dispositivo de las reglas relativas a la resolución por incumplimiento en contratos negociados .....	113
2.2.	Límites al carácter dispositivo de las reglas relativas a la resolución por incumplimiento en condiciones generales de contratación .....	119
(a)	El control de incorporación .....	120
(b)	La guerra de formularios .....	124
(c)	El control de contenido .....	125
 <b>CAPÍTULO SEGUNDO</b>		
	El incumplimiento como presupuesto material de resolución .....	129
<b>I.</b>	<b>El incumplimiento esencial y su relación con la resolución...</b>	132
<b>II.</b>	<b>Los tipos de incumplimiento: el incumplimiento esencial y el incumplimiento no esencial. El incumplimiento por causa de fuerza mayor</b> .....	134
1.	El incumplimiento esencial .....	135
1.1.	Concepto de incumplimiento esencial .....	136
(a)	En particular, diferencias entre el concepto de incumplimiento esencial en la Convención	

	y en la jurisprudencia española relativa al artículo 1124 CC .....	138
	(b) La resolución por incumplimiento en la compraventa mercantil española .....	142
1.2.	Requisitos del incumplimiento esencial.....	144
	(a) Requisito previo: el incumplimiento de una obligación.....	145
	(b) Carácter de la obligación incumplida.....	147
	(c) Perjuicio sustancial.....	150
	(d) Previsibilidad del perjuicio.....	154
	(i) El concepto de la persona razonable...	158
	(ii) El momento de la previsibilidad .....	161
1.3.	El incumplimiento esencial y la transmisión del riesgo .....	165
2.	Supuestos de incumplimiento esencial .....	170
2.1.	Incumplimiento definitivo.....	170
2.2.	El retraso en el cumplimiento.....	174
2.3.	Falta de conformidad .....	180
	(a) El concepto de la falta de conformidad y su relación con el saneamiento de vicios ocultos .....	181
	(b) La falta de conformidad como supuesto de incumplimiento esencial.....	185
	(i) Estipulaciones contractuales.....	187
	(ii) Finalidad de las mercaderías .....	188
	(iii) Posibilidad de subsanar la falta de conformidad (remisión).....	191
	(c) Documentos no conformes en las ventas documentarias.....	191
	(i) Documentos que normalmente acompañan una compraventa .....	192
	(ii) Pago con crédito documentario .....	193
	(iii) Ventas documentarias, incluyendo la venta de <i>commodities</i> .....	194
2.4.	La existencia de derechos y pretensiones de terceros .....	199

2.5.	El cumplimiento parcial como supuesto de incumplimiento esencial .....	200
(a)	Requisitos: divisibilidad y obligación de notificación.....	202
(b)	Resolución parcial por falta de entrega o falta de conformidad parciales .....	205
(c)	El cumplimiento parcial como incumplimiento esencial del contrato: la resolución del contrato en su totalidad.....	209
2.6.	El incumplimiento anticipado como incumplimiento esencial .....	213
(a)	Distinción entre el derecho a resolver anticipadamente y el derecho a diferir el cumplimiento a partir del tipo de incumplimiento..	217
(b)	El incumplimiento anticipado como supuesto de resolución.....	221
(i)	Incumplimiento esencial futuro.....	221
(ii)	Grado de previsibilidad: «fuere patente» .....	223
(iii)	Deber de notificación previa.....	230
(iv)	Otorgamiento de garantías suficientes	234
2.7.	El incumplimiento esencial en los contratos con entregas sucesivas .....	238
(a)	Incumplimiento esencial en relación con una entrega .....	243
(b)	El incumplimiento esencial en relación con futuras entregas.....	246
(c)	El incumplimiento esencial y la interdependencia de las entregas.....	252
3.	Incumplimientos no esenciales que pueden constituir presupuesto de la resolución .....	256
3.1.	Supuestos de incumplimiento no esencial relevantes .....	258
(a)	Por parte del vendedor: la falta de entrega....	258
(b)	Por parte del comprador: la falta de pago o de recepción de las mercaderías .....	261

4.	El incumplimiento esencial y fuerza mayor: breve referencia a la resolución sin incumplimiento imputable.....	264
4.1.	¿Cuándo se puede resolver en caso de fuerza mayor y cuáles son las consecuencias? .....	269

**CAPÍTULO TERCERO**

	La conducta de las partes y la resolución por incumplimiento .....	273
--	--	-----

**I. Análisis de los supuestos en que el comprador pierde la facultad resolutoria .....**

1.	Examen de las mercaderías y la falta de notificación de la falta de conformidad .....	277
1.1.	Requisitos de la notificación de la falta de conformidad.....	285
	(a) Forma, destinatario y riesgo de la notificación .....	286
	(b) Contenido de la notificación.....	288
	(c) En especial, el requisito de especificación ....	288
	(d) Plazo .....	291
1.2.	Relación entre la falta de notificación de la falta de conformidad y el derecho a la resolución.....	295
2.	Falta de notificación de los derechos y pretensiones de terceros.....	299
2.1.	Requisitos de la notificación de los derechos y pretensiones de terceros .....	302
	(a) Contenido de la notificación.....	302
	(b) Plazo .....	303
2.2.	Relación entre la falta de notificación de los derechos y pretensiones de terceros y el derecho a la resolución.....	305
3.	La importancia de la subsanación en el régimen de resolución por incumplimiento.....	308
3.1.	Requisitos para que proceda la subsanación.....	312
	(a) Requisitos para subsanar a iniciativa del vendedor.....	312

	(i) Incumplimiento del vendedor.....	312
	(ii) Subsanación tras la entrega.....	314
	(iii) Subsanación razonable .....	314
	(iv) ¿Es necesario que el vendedor notifique sin retraso? .....	317
	(v) Subsanación efectiva.....	318
	(b) La subsanación rogada .....	319
	(i) Indicación del cumplimiento por el vendedor .....	320
	(ii) Falta de objeción por el comprador.....	321
	(iii) Necesidad de recepción de la petición del vendedor.....	323
	(iv) Interacción con el derecho a resolver del comprador .....	323
	3.2. Relación entre el derecho de subsanación y el derecho a la resolución.....	324
4.	Las implicaciones de la imposibilidad de restitución .....	333
	4.1. Requisitos para que pueda oponerse la imposibilidad de restitución.....	335
	(a) Que la imposibilidad de restitución no fuere imputable a un acto u omisión del comprador [artículo 82.2(a) CV].....	338
	(b) Examen de las mercaderías [artículo 82.2(b) CV] .....	339
	(c) Reventa, consumo o transformación de las mercaderías [artículo 82.2(c) CV] .....	340
	4.2. La imposibilidad de restitución y el derecho a la resolución.....	343
<b>II.</b>	<b>Supuestos en que tanto el comprador como el vendedor pierden la facultad resolutoria .....</b>	<b>345</b>
	1. Concesión de un plazo suplementario .....	346
	1.1. Requisitos para que la concesión de un plazo suplementario sea relevante.....	351
	(a) Falta de cumplimiento.....	351
	(b) Declaración fijando un <i>Nachfrist</i> .....	356

(c)	Fijación de un plazo de duración razonable..	358
1.2.	Relación entre la fijación de un plazo suplementario y el derecho a resolver .....	360
(a)	Restricción del remedio resolutorio por parte del comprador/vendedor.....	361
(b)	La falta de eficacia del plazo suplementario..	366
2.	La relevancia de los actos propios al abordar el régimen de la resolución por incumplimiento.....	368
2.1.	Requisitos para que la interferencia en el cumplimiento sea relevante en relación con la resolución..	374
(a)	Acción u omisión del acreedor.....	375
(b)	Causa de la falta de cumplimiento.....	378
2.2.	La pérdida del remedio resolutorio por la conducta realizada.....	382

#### **CAPÍTULO CUARTO**

	Los presupuestos formales de la resolución.....	385
1.	La necesidad de notificación de la resolución .....	386
1.1.	Requisitos de la notificación .....	388
(a)	Contenido .....	389
(b)	Forma y posibilidad de declaraciones implícitas .....	390
(c)	Destinatario y resolución mediante demanda judicial o arbitral .....	397
(d)	Límite temporal de la declaración (remisión)	398
(e)	Posibilidad de acumulación de declaraciones	398
1.2.	Riesgo de transmisión y revocabilidad.....	400
2.	La necesidad de una actuación tempestiva .....	403
2.1.	Actuación tempestiva desde la posición del comprador .....	406
(a)	El vendedor aún no ha entregado las mercaderías .....	407
(b)	El vendedor ha entregado las mercaderías, pero con retraso .....	408

(c)	El vendedor ha entregado las mercaderías, pero ha incurrido en un incumplimiento distinto de la entrega tardía.....	409
(i)	que el comprador haya tenido o debiera haber tenido conocimiento del incumplimiento .....	410
(ii)	después del vencimiento del <i>Nachfrist</i> o rechazo al cumplimiento por parte del vendedor.....	413
(iii)	después del vencimiento del plazo suplementario indicado por el vendedor conforme al artículo 48.2 CV (derecho de subsanación), o después de que el comprador haya declarado que no aceptará el cumplimiento .....	414
2.2.	Actuación tempestiva desde la posición del vendedor .....	415
(a)	El comprador no ha pagado el precio.....	416
(b)	Cumplimiento tardío .....	417
(c)	Incumplimiento distinto del cumplimiento tardío .....	419
2.3.	Límite temporal de la declaración de resolución.....	420
2.4.	Relación entre la necesidad de actuación tempestiva y el derecho a resolver .....	422
3.	Prohibición de la concesión de un plazo de gracia.....	423

## CAPÍTULO QUINTO

	Efectos de la resolución por incumplimiento.....	427
1.	Efecto liberatorio de la resolución.....	431
1.1.	Alcance del efecto liberatorio.....	431
1.2.	Posible eficacia retroactiva de la resolución.....	434
2.	En especial, la resolución y las estipulaciones del contrato que se mantienen .....	436
3.	Efecto restitutorio.....	439
3.1.	Aspectos generales relativos a la restitución.....	440



(a)	¿Cómo se produce la restitución?.....	440
(b)	Prestación a restituir.....	440
(c)	Restitución parcial.....	442
(d)	Simultaneidad en la restitución .....	443
3.2.	Cuestiones particulares relativas a la restitución.....	444
(a)	Derecho de compensación.....	444
(b)	Lugar de restitución.....	448
(c)	Gastos de restitución .....	451
(d)	Plazo de restitución .....	452
(e)	Transmisión del riesgo en la restitución.....	453
3.3.	Efectos frente a terceros .....	454
4.	(sigue) En particular, el deber de restitución de intereses y beneficios .....	456
4.1.	Deber de restitución del vendedor: intereses del precio pagado .....	461
(a)	Tiempo de devengo de los intereses.....	462
(b)	Tipo de interés aplicable .....	463
4.2.	Deber de restitución del comprador: beneficios obtenidos de las mercaderías.....	465
	Bibliografía .....	469
	Tabla de sentencias y laudos citados.....	497