

# ÍNDICE

## **CAPÍTULO I LA EXPANSIÓN DE LA EMPRESA FAMILIAR AL ÁMBITO INTERNACIONAL**

1. Papel protagonista en el mercado
2. Retos y halo de esperanza

## **CAPÍTULO II RASGOS DISTINTIVOS DE LAS CORPORACIONES EMPRESARIALES FAMILIARES**

1. Consideraciones iniciales
2. El delicado equilibrio entre la saga familiar y el interés empresarial
3. Enfoque pragmático

## **CAPÍTULO III EL PROTOCOLO FAMILIAR COMO INSTRUMENTO DE ESTABILIDAD Y PERDURABILIDAD**

1. Componentes inherentes de las family firms
2. Aproximación conceptual
3. Implementación en el tráfico jurídico
4. Eficacia, contenido y naturaleza jurídica

## **CAPÍTULO IV LAS RELACIONES ECONÓMICAS ENTRE LOS CÓNYUGES EN EL MARCO DEL NEGOCIO FAMILIAR**

1. Aspectos iniciales
2. Marco normativo
3. Régimen jurídico de la competencia judicial internacional en el Reglamento (UE) 2016/1103
4. Régimen jurídico de derecho aplicable en el Reglamento (UE) 2016/1003
5. Las capitulaciones matrimoniales. Institución idónea en las relaciones jurídicas empresariales
6. Consideraciones finales

## **CAPÍTULO V LOS PACTOS PARASOCIALES EN LA COMPLEJA ESTRUCTURA SOCIETARIA DE LAS ENTIDADES MERCANTILES FAMILIARES**

1. Contextualización en la práctica societaria
2. Disparidad entre los estatutos sociales y el pacto parasocial
3. Régimen jurídico
4. Aspectos de Derecho Internacional Privado

5. Consideraciones finales

## **CAPÍTULO VI LA TRANSMISIÓN MORTIS CAUSA DE LA EMPRESA FAMILIAR**

1. A modo de introducción

2. Dificultades prácticas

3. La sucesión por causa de muerte con presencia internacional: el Reglamento (UE) 650/2012

4. Régimen jurídico de las normas de competencia judicial internacional a la luz del Reglamento (UE) 650/2012

5. Régimen jurídico de las normas de ley aplicable a la luz del Reglamento (UE) 650/2012

6. Consideraciones finales

Bibliografía