

ÍNDICE

CAPÍTULO INTRODUCTORIO - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNIÓN EUROPEA EN TIEMPOS DE POSTPANDEMIA Y DE LA AGRESIÓN RUSA A UCRANIA

Antonio Blanc Altemir

- I. Consideraciones preliminares: la transición Trump-Biden, los efectos de la pandemia y de la invasión rusa de Ucrania
 1. La transición Trump-Biden
 2. De la pandemia a la postpandemia
 3. La invasión rusa de Ucrania
- II. La política comercial de la UE: nuevos desarrollos. Hacia una nueva estrategia comercial europea más ambiciosa y sostenible
- III. Estado de las relaciones comerciales de la UE. Cumplimiento de los acuerdos comerciales en vigor y estado de las negociaciones
 1. La posición de la Unión Europea en el comercio mundial
 2. Los acuerdos comerciales de la UE: tipología y procesos de negociación en curso
- IV. Conclusiones
- V. Anexos

PRIMERA PARTE - LA UNIÓN EUROPEA Y EL MULTILATERALISMO

CAPÍTULO 1 - LA UE FRENTE A UN MULTILATERALISMO EN CRISIS

José Luis De Castro Ruano

- I. Introducción
- II. Conceptualizando el multilateralismo
- III. Auge y erosión del multilateralismo
- IV. El multilateralismo erosionado por la multipolaridad: EEUU, China y Rusia
- V. Multilateralismo y COVID-19
- VI. Multilateralismo y crisis de Ucrania
- VII. Multilateralismo y Unión Europea
- VIII. Conclusiones

CAPÍTULO 2 - LA UNIÓN EUROPEA, PROMOTORA DEL MULTILATERALISMO: LA PREVENCIÓN Y RESOLUCIÓN DE LOS CONFLICTOS INTERNACIONALES

JOAQUÍN ALCAIDE FERNÁNDEZ

- I. Introducción: Europa, la guerra y la paz mundial

- II. La paz, la prevención (y resolución) de conflictos y el fortalecimiento de la seguridad internacional como principios y objetivos de la Unión Europea
 1. La paz, la prevención (y resolución) de conflictos y el fortalecimiento de la seguridad internacional...
 2. ... como principios y objetivos de la Unión Europea
- III. La paz y la prevención (y resolución) de conflictos en las estrategias de seguridad de la Unión Europea: el “enfoque integrado de conflictos”

SEGUNDA PARTE - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UE CON EL RESTO DE EUROPA

CAPÍTULO 3 - LAS RELACIONES ENTRE LA UE Y EL REINO UNIDO DESPUÉS DEL BREXIT: ¿DEBERÍA CONSIDERARSE EL REINO UNIDO COMO NUEVO SOCIO ESTRATÉGICO DE LA UE?

Pablo Podadera Rivera/ Anna Garashchuk

- I. Introducción
- II. Marco legal de la relación UE-Reino Unido después del Brexit
- III. Los principales elementos de la posible asociación estratégica UE-Reino Unido
- IV. Metodología para el análisis empírico
- V. Análisis empírico
- VI. Conclusiones

CAPÍTULO 4 - L'ACCORDO SULLO SPAZIO ECONOMICO EUROPEO A TRENT'ANNI DALLA FIRMA: “BUSINESS AS USUAL?”

Marco Gestri

- I. Introduzione
- II. L'EFTA: origini, evoluzione e sviluppo dei rapporti con l'Ue
- III. L'accordo sullo SEE: ambito e limiti di applicazione
- IV. La struttura istituzionale
- V. L'obiettivo di assicurare uno SEE omogeneo e dinamico
- VI. Il diritto SEE e il diritto interno degli Stati EFTA
- VII. Conclusioni
- VIII. Allegati

CAPÍTULO 5 - EL LABERINTO DE LAS RELACIONES DE SUIZA Y LA UNIÓN EUROPEA: NUEVOS RETOS TRAS EL FRACASO DEL ACUERDO INSTITUCIONAL

Romualdo Bermejo García

- I. Introducción: los prolegómenos de estas relaciones
- II. Los acuerdos bilaterales entre Suiza y la UE: un éxito, pero con limitaciones
- III. Principales características de los acuerdos bilaterales I y II
- IV. Hacia el fallido acuerdo institucional
- V. Las principales características del acuerdo institucional
- VI. ¿Qué ocurre ahora tras el rechazo unilateral del acuerdo institucional por parte de Suiza?
- VII. Conclusión
- VIII. Anexos

CAPÍTULO 6 - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UNIÓN EUROPEA CON LOS MICROESTADOS EUROPEOS

Valentín Bou Franch

- I. Introducción
- II. La Unión Europea y el Principado de Andorra
- III. La Unión Europea y la República de San Marino
- IV. La Unión Europea y el Principado de Mónaco
- V. Las negociaciones de un acuerdo de asociación económica con la Unión Europea
- VI. Anexos

CAPÍTULO 7 - LOS ACUERDOS DE ESTABILIZACIÓN Y ASOCIACIÓN ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y LOS BALKANES OCCIDENTALES

Paula Cisneros Cristóbal

- I. Consideraciones preliminares
- II. La región de los Balcanes occidentales y su compleja relación con la Unión Europea: la fatiga ante una adhesión que no termina de materializarse
- III. Las relaciones comerciales UE-Balcanes occidentales: los Acuerdos de Estabilización y Asociación (AEA) y su contenido
- IV. Conclusiones
- V. Anexo

CAPÍTULO 8 - RELACIONES COMERCIALES ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y TURQUÍA

Natalia Aldaz Ibáñez

- I. Introducción
- II. Economía y comercio exterior de Turquía
- III. Turquía candidato a la adhesión a UE. La Unión Aduanera
- IV. Comercio bilateral UE y Turquía
 1. Evolución general
 2. Principales socios comerciales
 3. Sectores y productos
- V. Conclusiones

TERCERA PARTE - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UE CON LA VECINDAD ORIENTAL Y SUR

CAPÍTULO 9 - LOS VÍNCULOS COMERCIALES ENTRE LA UE Y LOS PAÍSES DE EUROPA ORIENTAL: AVANCE A DISTINTAS VELOCIDADES

Victoria Rodríguez Prieto

- I. Introducción
- II. El establecimiento de la asociación oriental: hacia el refuerzo de los vínculos con los Estados de la región
- III. la importancia de DCFTA para los países de Moldavia, Ucrania y Georgia
- IV. Acuerdo de asociación global y reforzado con armenia: vínculos menos ambiciosos, pero más próximos a las demandas del País vecino
- V. Hacia una mayor cooperación con Azerbaiyán
- VI. Las tensas relaciones UE-Bielorrusia
- VII. Conclusiones
- VIII. Anexo

CAPÍTULO 10 - LOS ACUERDOS EUROMEDITERRÁNEOS: ¿MÁS VALE CAMINO VIEJO QUE SENDERO NUEVO?

Roberto Pérez Salom

- I. La Unión Europea y el Mediterráneo
- II. El comercio en la región Euromediterránea
- III. Los Acuerdos Euromediterráneos
 1. Los aspectos generales de los Acuerdos Euromediterráneos
 2. Las disposiciones comerciales de los acuerdos Euromediterráneos

3. Las disposiciones institucionales y procedimentales de los acuerdos euromediterráneos
- IV. Los casos de Siria y Libia
- V. La estimulación de la integración y la cooperación en el sur y el este de la Región Euromediterránea
- VI. Hacia una nueva etapa
- VII. Consideraciones finales
- VIII. Anexo

CUARTA PARTE - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UE CON AMÉRICA DEL NORTE, CENTROAMÉRICA Y AMÉRICA DEL SUR

CAPÍTULO 11 - IMPACTO COMERCIAL DE LA APLICACIÓN DEL ACUERDO ECONÓMICO Y COMERCIAL GLOBAL (CETA). EFECTOS DE LA PANDEMIA COVID-19

Pilar Cos Sánchez

- I. Introducción
- II. Economía y comercio exterior de Canadá. Efecto de la pandemia COVID-19
- III. Acuerdo económico y comercial global (CETA)
 1. Proceso de negociación
 2. Contenido del acuerdo
 3. Derechos Arancelarios Pre-CETA y Post-CETA
- IV. Comercio bilateral UE y Canadá. Resultados de la aplicación del CETA
 1. Situación de Canadá en el comercio extracomunitario de bienes de la UE. Efecto de la pandemia COVID-19
 2. Evolución general
 3. Sectores económicos y productos
- V. Conclusiones

CAPÍTULO 12 - ENCUENTROS Y DESENCUENTROS EN LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y ESTADOS UNIDOS

Ana Manero Salvador

- I. Introducción
- II. Lo que nunca fue: el TTIP
- III. Trump y su guerra comercial contra la UE
- IV. Biden y el apaciguamiento
- V. ¿Qué podemos esperar de las relaciones comerciales trasatlánticas?
- VI. Anexos

CAPÍTULO 13 - EL ACUERDO UNIÓN EUROPEA-MÉXICO

Antonio Colom Gorgues

- I. Introducción
- II. Información sobre México y la Unión Europea
 1. Datos e información sobre México
 2. Datos e información sobre la Unión Europea
- III. Resumen del acuerdo UE-México del 2000, sus carencias y potenciales de mejora
- IV. Datos y análisis sobre las estadísticas del comercio actual Unión Europea-México
- V. La modernización y mejora del acuerdo UE-México
- VI. El acuerdo modernizado UE-México de 2018
- VII. Conclusiones

CAPÍTULO 14 - EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN UNIÓN EUROPEA-CENTROAMÉRICA: BALANCE DE LOGROS DIEZ AÑOS DESPUÉS DE SU APROBACIÓN

Elena C. Díaz Galán

- I. Introducción
- II. Principales antecedentes del acuerdo: el largo camino con diversos actores implicados
 1. Ronda de negociaciones y principales diferencias con los acuerdos previos
 2. La influencia de los esquemas de integración regional en la aprobación del acuerdo
- III. Contenido esencial del acuerdo y Estado actual: ¿es necesario un impulso?
 1. Pilares básicos del acuerdo de asociación: especial referencia al ámbito comercial
 2. Resultados obtenidos y desafíos futuros
- IV. Conclusiones
- V. Anexos

CAPÍTULO 15 - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UE CON COLOMBIA, PERÚ Y ECUADOR

Déborah Presta Novello

- I. Introducción
- II. La Unión Europea y sus relaciones comerciales con América Latina
 1. Algunas consideraciones sobre las relaciones birregionales
 2. El diálogo europeo con la Comunidad Andina
 3. El paso a las negociaciones bilaterales. La firma del Acuerdo Comercial con Colombia, Perú y Ecuador

- III. Impacto del Acuerdo Comercial para Colombia, Perú y Ecuador
 - 1. Impacto del Acuerdo en las relaciones económicas
 - 2. Avances y retos en materia de desarrollo sostenible
- IV. Reflexiones sobre la sostenibilidad andina
- V. A modo de conclusión
- VI. Anexos

CAPÍTULO 16 - ACUERDOS DE LA UNIÓN EUROPEA CON CHILE Y MERCOSUR

Gerardo Coppelli Ortiz

- I. Consideraciones preliminares
- II. Relaciones UE-Chile
 - 1. El acuerdo de Asociación entre Chile y la UE
 - 2. Proceso de modernización del Acuerdo
- III. Relaciones UE-Mercosur
 - 1. La historia asociativa de los bloques
 - 2. Alcances del Acuerdo de Asociación UE-Mercosur
- IV. Consideraciones finales
- V. Anexos
 - 1. Chile
 - 2. Mercosur

QUINTA PARTE - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UE CON ASIA

CAPÍTULO 17 - EL ACUERDO DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA UE-JAPÓN. UN NUEVO PARADIGMA EN LAS RELACIONES DE LOS DOS ACTORES

Carmen Tirado Robles

- I. Introducción
- II. El contenido del Acuerdo de Asociación económica entre la UE y Japón
- III. El acuerdo de Asociación económica tres años después de su entrada en vigor
- IV. Conclusiones
- V. Anexo

CAPÍTULO 18 - LAS RELACIONES UNIÓN EUROPEA-CHINA: ENTRE LA IMPORTANCIA DE LOS INTERCAMBIOS COMERCIALES Y LA DEFENSA DE LOS VALORES

Sergio Salinas Alcega

- I. Introducción
- II. Etapas de la relación comercial entre la Unión Europea y China
- III. Novedades recientes y su impacto en el futuro de las relaciones comerciales entre ambas partes
 1. La unidad de acción de los Estados Miembros de la Unión Europea en las relaciones con China
 2. La importancia de una relación económica más equilibrada
- IV. Conclusiones

CAPÍTULO 19 - HACIA UNA NUEVA ETAPA DE LAS RELACIONES COMERCIALES ENTRE LAS MAYORES DEMOCRACIAS MUNDIALES: LA UNIÓN EUROPEA Y LA INDIA

Enrique J. Martínez Pérez

- I. Introducción
- II. El contexto comercial actual entre ambos socios
- III. El marco normativo e institucional de las relaciones UE-India
 1. Los primeros acuerdos sectoriales y comerciales
 2. La Asociación Estratégica UE-India en 2004
 3. La Estrategia de la Unión Europea de 2018
- IV. La India y el Sistema de Preferencias Generalizadas
- V. Hacia un acuerdo de libre comercio, protección de inversiones e indicaciones geográficas
- VI. Conclusiones

CAPÍTULO 20 - LA UNIÓN EUROPEA Y COREA DEL SUR. LA NUEVA GENERACIÓN DE ACUERDOS DE LIBRE COMERCIO

Eimys Ortiz Hernández

- I. Introducción
- II. UE-Corea del Sur: de los primeros contactos al partenariado estratégico
- III. Análisis del acuerdo comercial
- IV. Conclusiones
- V. Anexos

CAPÍTULO 21 - RELACIONES COMERCIALES ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y SINGAPUR Y VIETNAM. EFECTO DE LA COVID19 Y DE LOS NUEVOS ACUERDOS

Margarita Moltó Aribau

- I. Introducción
- II. Papel de Europa en el comercio mundial y con el continente asiático
- III. Relaciones comerciales entre la Unión Europea con la Asociación de Naciones del Sudeste Asiático (ASEAN)
- IV. De la multilateralidad a la bilateralidad: Acuerdos con Singapur y Vietnam en el marco de las relaciones Unión Europea y ASEAN
 1. Acuerdo de libre comercio y acuerdo de protección de las inversiones entre la UE-27 y Singapur
 2. Acuerdo de libre comercio y acuerdo de protección de las inversiones entre la UE
- V. Relaciones comerciales bilaterales Unión Europea-Singapur
 1. Indicadores económicos básicos de Singapur
 2. Relaciones comerciales UE-Singapur: evolución de la exportaciones, importaciones y tasa de cobertura. efecto del tratado y de la COVID19
- VI. Relaciones comerciales bilaterales de la Unión Europea con Vietnam
 1. Indicadores económicos básicos de Vietnam
 2. Relaciones comerciales UE-Vietnam: evolución de la exportaciones, importaciones y tasa de cobertura. efecto del tratado y de la COVID19
- VII. Conclusiones

SEXTA PARTE - LAS RELACIONES COMERCIALES DE LA UE CON ÁFRICA Y OCEANÍA

CAPÍTULO 22 - LAS RELACIONES DE LA UE CON LOS PAÍSES ACP EN LA NUEVA ETAPA POST-COTONÚ: RENOVANDO UN PARTENARIADO ESTRATÉGICO EN EL MARCO DE LOS INTERESES DE LOS ACUERDOS DE ASOCIACIÓN ECONÓMICA

José Elías Esteve Moltó

- I. Introducción: de Lomé al nuevo Acuerdo Post-Cotonú
- II. El nuevo Acuerdo Marco de Asociación UE-OACP
 1. Las prioridades estratégicas del nuevo Acuerdo Post-Cotonú
 2. La dimensión económica-comercial y del desarrollo sostenible
- III. La regionalización y complementariedad Post-Cotonú: entre los protocolos regionales y los acuerdos de asociación económica (AAE) para África, Caribe y Pacífico
 1. Consideraciones previas
 2. Protocolo y los AAE con las regiones africanas
 3. El AAE con Cariforum-UE y el protocolo UE-Caribe
 4. Prioridades Estratégicas y el AAE con el Pacífico

- IV. Consideraciones finales
- V. Anexo

CAPÍTULO 23 -ACUERDOS COMERCIALES ENTRE SUDÁFRICA Y LA UE

Rosa M. Florensa Guiu

- I. Introducción
- II. Caracterización económica de Sudáfrica
- III. Comercio y alianzas de Sudáfrica a nivel mundial
 - 1. Alianzas de Sudáfrica a nivel mundial
 - 2. Principales socios comerciales
- IV. Vinculación de la Unión Europea con Sudáfrica
 - 1. Alianzas estratégicas UE-Sudáfrica
 - 2. Relación de la UE con países ACP
 - 3. Relación UE con países SADC
 - 4. Importaciones y exportaciones de la UE con Sudáfrica
- V. Relación comercial con España
 - 1. Exportaciones, importaciones España-Sudáfrica
 - 2. Intercambio de bienes entre España y Sudáfrica
- VI. Conclusiones

CAPÍTULO 24 - LAS RELACIONES BILATERALES DE LA UNIÓN EUROPEA CON AUSTRALIA Y NUEVA ZELANDA

Blanca Escardíbul Ferrá

- I. Introducción
- II. Relaciones bilaterales entre la Unión Europea con Australia y Nueva Zelanda
 - 1. Acuerdo de libre comercio de la UE con Australia
 - 2. Acuerdo de libre comercio de la UE con Nueva Zelanda
- III. Principales indicadores económicos de Australia y Nueva Zelanda y el efecto de la pandemia mundial causada por el SARS-COV-2 en el comercio de bienes con la UE
- IV. Comercio bilateral de la Unión Europea con Australia y Nueva Zelanda por sectores económicos y por productos
 - 1. Comercio de la Unión Europea con Australia y Nueva Zelanda por sectores económicos
 - 2. El comercio de la Unión Europea con Australia y Nueva Zelanda por productos