

ÍNDICE

PRIMERA PARTE LA COMUNICACIÓN DE INICIO DE NEGOCIACIONES CON LOS ACREEDORES

CAPÍTULO 1 LOS PRESUPUESTOS, EL CONTENIDO, LA PRESENTACIÓN Y LA TRAMITACIÓN DE LA COMUNICACIÓN DE INICIO DE NEGOCIACIONES CON LOS ACREEDORES

- I. Introducción
- II. Estructura sistemática del derecho preconcursal
- III. Presupuestos del precurso
- IV. Comunicación de apertura de negociaciones
- V. Prorroga de los efectos de la comunicación
- VI. Régimen especial
- VII. Referencia al Libro tercero: microempresa
- VIII. Competencia judicial internacional

CAPÍTULO 2 LOS EFECTOS DE LA COMUNICACIÓN DE APERTURA DE NEGOCIACIONES CON LOS ACREEDORES

- I. Consideraciones generales
- II. Efectos derivados de la comunicación de apertura de negociaciones con los acreedores
- III. Prohibición temporal de nuevas comunicaciones
- IV. Efectos de la comunicación sobre las solicitudes de concurso
- V. Exigibilidad del deber legal de solicitar el concurso y de la causa legal de disolución de la sociedad

CAPÍTULO 3 CAUSA DE DISOLUCIÓN E INSOLVENCIA

- I. Una impresión inicial sobre la reforma introducida por la Ley 16/2022, de 5 de septiembre
- II. Los presupuestos normativos para la exégesis de la disciplina en la materia
- III. La incidencia del expediente encaminado a alcanzar un plan de reestructuración sobre el deber de convocatoria de la junta general de socios
- IV. Bibliografía

CAPÍTULO 4 LA NEGOCIACIÓN EN LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN EMPRESARIALES

- I. La negociación inherente a las situaciones de insolvencia
- II. La negociación en los planes de reestructuración empresariales
- III. Bibliografía

SEGUNDA PARTE EL EXPERTO EN REESTRUCTURACIÓN Y LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN

CAPÍTULO 5 LA LABOR DEL EXPERTO EN LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN: NOMBRAMIENTO, ESTATUTO Y FUNCIONES

- I. Consideraciones generales. La incorporación del experto en reestructuración en el Derecho preconcursal
- II. La figura del experto en reestructuración en el Derecho español de la preinsolvencia
- III. El nombramiento del experto
- IV. El estatuto del experto en la reestructuración
- V. La experiencia en Portugal del nombramiento del experto en la reestructuración
- VI. Conclusiones
- VII. Bibliografía

CAPÍTULO 6 EL CONTENIDO DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN. ESPECIAL ATENCIÓN A LOS CRÉDITOS Y LOS CONTRATOS AFECTADOS

- I. Introducción
- II. Concepto de plan de reestructuración. Naturaleza. Régimen jurídico aplicable
- III. Contenido del plan de reestructuración
- IV. Créditos y contratos afectados

CAPÍTULO 7 LA VIABILIDAD COMO CONDICIÓN DE LA REESTRUCTURACIÓN

- I. La viabilidad de la empresa
- II. La viabilidad preconcursal de la empresa
- III. El establecimiento del plan de reestructuración
- IV. El proceso de negociación

CAPÍTULO 8 LA FORMACIÓN DE CLASES EN PLANES DE REESTRUCTURACIÓN: ALGUNAS CONSIDERACIONES PRÁCTICAS

- I. Introducción
- II. Criterios generales para la formación de clases
- III. Algunos supuestos concretos
- IV. Conclusiones: territorio inexplorado

TERCERA PARTE LA APROBACIÓN Y LA HOMOLOGACIÓN DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN

CAPÍTULO 9 APROBACIÓN Y HOMOLOGACIÓN. IMPUGNACIÓN DE LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN

- I. Introducción
- II. La aprobación del plan de reestructuración
- III. La homologación del plan de reestructuración
- IV. Motivos de impugnación u oposición de los acreedores

CAPÍTULO 10 EL ARRASTRE DE ACREEDORES

- I. Introducción
- II. La probabilidad de la insolvencia
- III. La valoración de la empresa como paso previo a la reestructuración
- IV. El arrastre de acreedores
- V. Conclusiones
- VI. Bibliografía

CAPÍTULO 11 LA POSICIÓN DE LOS SOCIOS EN LA APROBACIÓN Y HOMOLOGACIÓN DEL PLAN DE REESTRUCTURACIÓN

- I. El comportamiento obstativo del socio en la aprobación de los planes de reestructuración
- II. La intervención de los socios en el proceso de adopción de los planes de reestructuración
- III. Implicaciones para los socios: homologación y arrastre de socios
- IV. Tutela de los socios
- V. Bibliografía

CAPÍTULO 12 LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN SIN COMUNICACIÓN PREVIA: SU HOMOLOGACIÓN

- I. La resistencia del deudor a la reestructuración
- II. Reacción de los acreedores. Sostenimiento de un plan de reestructuración
- III. El nombramiento del experto en estos supuestos
- IV. El inicio sin negociación y los acuerdos entre acreedores
- V. La posición del deudor
- VI. La ejecución de los planes gestados out of court
- VII. Bibliografía

CUARTA PARTE MODIFICACIONES ESTRUCTURALES Y TRANSMISIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS

CAPÍTULO 13 LAS MODIFICACIONES ESTRUCTURALES EN LOS PLANES DE REESTRUCTURACIÓN

- I. Planteamiento
- II. La participación de los socios de la sociedad deudora en la adopción del plan de reestructuración con modificaciones estructurales
- III. La protección de los acreedores en el régimen de los planes de reestructuración con modificaciones estructurales
- IV. Bibliografía

CAPÍTULO 14 LA TRANSMISIÓN DE UNIDADES PRODUCTIVAS

- I. Marco general de referencia
- II. Tipología de la enajenación de unidades productivas
- III. Procedimiento general
- IV. Solicitud de concurso con oferta de adquisición
- V. Nombramiento de experto para recabar ofertas de adquisición
- VI. Especialidades en el procedimiento especial de microempresas

CAPÍTULO 15 REESTRUCTURACIÓN MEDIANTE ESCISIÓN PARCIAL DE UNIDAD PRODUCTIVA SOLVENTE: UN APUNTE RELATIVO AL RÉGIMEN DE RESPONSABILIDAD

- I. Planteamiento de la cuestión
- II. Aspectos relativos a la transmisión de unidad productiva
- III. Respecto de la regulación en el Texto Refundido
- IV. Apunte relativo a la responsabilidad por la escisión parcial conforme al anterior régimen normativo

V. El nuevo régimen de responsabilidad y su reflejo en los planes de reestructuración preconcursales

QUINTA PARTE LA EXPERIENCIA INTERNACIONAL EN EL DERECHO DE LA PREINSOLVENCIA

CAPÍTULO 16 EL ORDENAMIENTO JURÍDICO CUBANO Y LOS RETOS DE LA INSOLVENCIA

I. Introducción

II. El cambio de paradigmas frente a la insolvencia

III. Los procedimientos pre-concursales para el rescate de empresas insolventes

IV. Los retos de la insolvencia para el ordenamiento jurídico cubano