

ÍNDICE

CAPÍTULO 1 LA PALANCA EUROPEA: EVALUACIÓN DEL IMPACTO DEL ACUERDO COMERCIAL ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y LA REPÚBLICA DE COREA

- I. Introducción
- II. Estado de salud del ALC UE-Corea del Sur
- III. Cambiante contexto internacional
- IV. Los acuerdos comerciales de la UE como instrumento de su política exterior
- V. ¿Es Corea del Sur un like-minded partner?
- VI. Conclusiones
- VII. Bibliografía

CAPÍTULO 2 LOS ACUERDOS DE LIBRE COMERCIO E INVERSIONES ENTRE LA UNIÓN EUROPEA CON SINGAPUR

- I. Introducción
- II. Estado de las relaciones comerciales entre la Unión Europea y Singapur de 2017 a 2021
- III. El acuerdo de libre comercio entre la Unión Europea y Singapur
- IV. El acuerdo de protección de inversiones entre la Unión Europea y Singapur
- V. Conclusiones
- VI. Bibliografía

CAPÍTULO 3 MARKET ACCESS AND FOSTERING CLOSER RELATIONS? UNDERSTANDING THE EUROPEAN UNION-NEW ZEALAND AGREEMENT

- I. Introduction
- II. Background
- III. Motivations for the EU-NZ FTA - New Zealand
- IV. Motivations for the FTA – the EU
- V. The EU-NZ free trade agreement: a gold standard?
- VI. «Trade and sustainable development» and «māori trade and economic cooperation»
- VII. Tariff reductions, increased market access, and GIs
- VIII. New Zealand's reaction to the deal
- IX. Discussion
- X. Bibliography

CAPÍTULO 4 EL TRATADO DE LIBRE COMERCIO ENTRE MÉXICO Y LA UNIÓN EUROPEA

- I. Introducción
- II. El tratado de libre comercio México-Unión Europea. Marco legal e institucional
- III. De la asociación estratégica a las tensiones. México frente a la UE
- IV. El comercio Unión Europea-México
- V. La inversión extranjera directa
- VI. De las perspectivas sobre la renegociación del acuerdo global a la larga espera para su firma y ratificación
- VII. La relación bilateral en un contexto internacional incierto
- VIII. Conclusiones
- IX. Bibliografía

CAPÍTULO 5 EL NUEVO ACUERDO COMERCIAL ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y MERCOSUR: UN PUENTE PARA EL COMERCIO Y EL DESARROLLO SOSTENIBLE ENTRE LAS DOS ORILLAS DEL ATLÁNTICO

- I. Una larga negociación y un desafío estratégico
- II. Un acuerdo comercial de nueva generación equilibrado y valioso
- III. Conclusiones
- IV. Bibliografía
- V. Anexos

CAPÍTULO 6 HACIA UN ACUERDO COMERCIAL ENTRE LA UNIÓN EUROPEA Y ESTADOS UNIDOS

- I. Introducción
- II. Importancia geoestratégica y económica de las relaciones con EE.UU.
- III. Antecedentes en la relación transatlántica: el TTIP
- IV. La etapa post-ttip: las disputas comerciales entre la UE y EE.UU.
- V. La nueva relación: el Transatlantic Trade and Technology Council
- VI. Los retos de la relación transatlántica: la nueva política comercial de EE.UU. Y la respuesta de la UE
- VII. Conclusiones. Una propuesta para un nuevo acuerdo comercial de la UE con EE.UU.
- VIII. Bibliografía