

ÍNDICE

1. INTRODUCCIÓN.....	9
2. ESTRUCTURA DEL LIBRO. ESQUEMA.....	11
3. DEFINICIÓN DE TÉRMINOS.....	13
4. CONCEPTO DE HONORARIOS.....	17
5. ABOLICIÓN DE LAS TARIFAS ORIENTADORAS DE LOS COLEGIOS Y CORPORACIONES PROFESIONALES.....	19
6. CÓMPUTO EN RAZÓN A LA CUANTÍA DEL ASUNTO OBJETO DEL ENCARGO.....	21
7. CÓMPUTO EN RAZÓN DEL TIEMPO DE INTERVENCIÓN.....	23
7.1. Hojas de distribución de tiempos.....	24
7.2. Recurso a un sistema de contabilidad de tiempos.....	28
7.3. Estimación del tiempo a invertir (<i>ex ante</i>).....	29
7.4. Evaluación del tiempo invertido (<i>ex post</i>).....	29
7.5. Clasificación de las unidades, despachos, a efectos del cálculo de los costes hora y precios hora de facturación.....	30
7.6. Cálculo de costes hora y precios hora de facturación de unidades (despachos) pluripersonales homogéneas.....	31
7.7. Cuadro de costes hora y de precios hora de facturación...	31
7.8. Cuadro de costes hora estándar y de precios hora de facturación estándar.....	34
7.9. Costes hora reales y precios hora de facturación reales....	38

7.10. Cuadro de costes hora reales y de precios hora de facturación reales.....	38
7.11. Comparación de los costes hora reales y de precios hora de facturación reales y estándar. Cálculo de desviaciones.....	39
7.12. Unidades unipersonales.....	43
7.13. Decisión sobre los precios hora de facturación a aplicar en los períodos subsiguientes a los cálculos.....	46
7.14. Alternativa para grandes despachos.....	46
8. CÓMPUTO EN RAZÓN DE LAS VARIABLES ESENCIALES.....	47
8.1. Variables a considerar en la cuantificación de los honorarios.....	49
8.2. Calificación de las variables. Niveles de equivalencia.....	52
9. PROCEDIMIENTOS COMBINADOS.....	61
9.1. Evaluación de las variables. Fijación del precio de facturación en razón al tiempo combinado en razón de las variables.....	61
9.2. Evaluación por puntos.....	62
9.3. Evaluación por porcentuales o por tantos por mil.....	64
9.4. Evaluación de las variables por módulos combinadas con el precio en razón del tiempo, horas.....	66
10. DEFENSA Y OBJECIONES A LA DETERMINACIÓN DE PRECIOS DE FACTURACIÓN EN RAZÓN DE LAS VARIABLES COMBINADAS O NO CON EL TIEMPO.....	67
11. PRECIO CERRADO. EXCEPCIONES. PRECIO DE NEGOCIACIÓN. PRECIO MARGINAL.....	69
11.1. Precio cerrado. Excepciones.....	69
11.2. Precio de negociación.....	70
11.3. Precio marginal.....	71
12. ESTUDIOS COMPARATIVOS DE HONORARIOS DE ESPAÑA Y PAÍSES DE LA UNIÓN EUROPEA.....	73