

ÍNDICE

1. REGISTRO COMO EXPORTADOR

1.1. INTRODUCCIÓN

1.2. REGISTRO COMO EXPORTADOR

1.2.1. Exportador EORI

1.3. EXPORTADOR AUTORIZADO Y EXPORTADOR REGISTRADO

1.3.1. Exportador registrado, REX

1.3.2. Exportador autorizado EA

1.4. OPERADOR ECONÓMICO AUTORIZADO

1.5. LIMITACIONES A LA EXPORTACIÓN

2. REGISTRÓ DE MARCA INTERNACIONAL

3. RELACIÓN CONTRACTUAL

3.1. INTRODUCCIÓN

3.2. ASPECTOS A TENER EN CUENTA PARA LA PREPARACIÓN DEL CONTRATO

3.2.1. Familias jurídicas

3.2.1.1. Familias jurídicas

3.2.1.2. Sistema jurídico Musulmán

3.2.1.3. Sistema Jurídico Anglosajón

3.3. FORO Y LEYES COMPETENTES EN CASO DE CONTROVERSIA

3.4. LA ELECCIÓN DE LA LEY APLICABLE

3.5. ASPECTOS PARA DETERMINACIÓN EL DERECHO A ELEGIR

3.5.1. La previsibilidad jurídica

3.5.2. La interpretación del contrato por parte del Juez, interpretación objetiva o subjetiva

3.5.3. La Flexibilidad ejecutoria

3.5.4. Buena Fe contractual

3.5.5. La Familiaridad

3.5.6. Excepción del orden público

4. TIPOS DE CONTRATOS INTERNACIONALES

4.1. CONTRATO VERBAL

4.2. CONTRATO DE DISTRIBUCIÓN

- 4.2.1. Exposición hechos
- 4.2.2. Objeto del contrato
- 4.2.3. Obligaciones distribuidor
- 4.2.4. Facturación y pago
- 4.2.5. Territorio asignado
- 4.2.6. Derechos proveedor
- 4.2.7. Comisiones, bonus
- 4.2.8. Duración del contrato
- 4.2.9. Leyes y foro aplicable al contrato
- 4.2.10. Fuerza mayor
- 4.2.11. Otros
- 4.2.12. Estructura y orden del contrato

4.3. CONTRATO DE FRANQUICIA INTERNACIONAL

- 4.3.1. Licencia y uso de marca
- 4.3.2. Transferencia del conocimiento o know how
- 4.3.3. Canon
- 4.3.4. Territorio de actuación
- 4.3.5. Asistencia del franquiciador
- 4.3.6. No competenci
- 4.3.7. Posibilidad o no de subfranquiciar
- 4.3.8. Otros aspectos relevantes
 - 4.3.8.1. Ejemplos para iluminar estos aspectos

4.4. CONTRATO DE COMPRA VENTA INTERNACIONAL

- 4.4.1. Convenio de Viena 1980
- 4.4.2. Otros requisitos necesarios son
- 4.4.3. Como podríamos demostrar la validez de un contrato verbal
- 4.4.4. Revocación de la oferta
- 4.4.5. Condiciones para aplicar el Convenio de Viena
- 4.4.6. Clausulado mínimo para contrato de compraventa
- 4.4.7. Tipos de contrato compraventa

5. DOCUMENTOS COMERCIALES

5.1. OFERTA INTERNACIONAL

5.2. PEDIDO U ORDEN DE PEDIDO INTERNACIONAL

5.3. FACTURA PRO FORMA

5.4. FACTURA COMERCIAL

5.5. LISTA DE CONTENIDO o PACKING LIST

5.6. FACTURA ADUANERA

5.7. DOCUMENTO ÚNICO ADMINISTRATIVO DE EXPORTACIÓN (DUA).

5.8. CERTIFICADOS DE ORIGEN

5.9. CUADERNOS ATA

6. DOCUMENTACIÓN DE TRANSPORTE

6.1. TIPOS DOCUMENTOS TRANSPORTE

6.1.1. Bill of lading

6.1.1.1. Existen diferentes tipos de B/L

6.1.1.2. Condicionados a la entrega

6.1.1.3. Otras formas de clasificarlos

6.1.2. Air way bill

7. TRANSPORTE INTERNACIONAL. INCOTERMS. (INTERNATIONAL COMERCIAL TERMS)

7.1. INTRODUCCIÓN

7.2. INCOTERMS 2020

7.3. REVISIONES INCOTERMS

8. MEDIOS DE COBRO INTERNACIONAL

8.1. TIPOS DE MEDIOS DE COBRO

8.1.1. Medios de cobro simples

8.1.1.1. Cheques personales

8.1.1.2. Cheque bancario

8.1.1.3. Transferencias bancarias

8.1.1.4. Remesa simple

8.1.2. Medios de cobro documentarios

8.1.2.1. Crédito documentario

8.1.2.2. Orden de pago documentaria

8.1.2.3. Remesa documentaria

8.1.2.4. Obligación de pago bancaria

8.2. SISTEMA DE MENSAJERÍA BANCARIA, LOS MODELOS MÁS RELEVANTES EN EL PANORAMA INTERNACIONAL

8.2.1. SEPA

8.2.2. SWIFT

8.2.3. CIPS

9. BIBLIOGRAFÍA