

## **SUMARIO**

### **CAPÍTULO I - LA FUNCIONALIDAD PRÁCTICA DE LOS REQUISITOS NORMATIVOS DEL OBJETO DEL CONTRATO**

- 1.El objeto como elemento esencial del contrato ¿Una categoría o concepto en crisis?**
- 2.La concepción polimórfica del objeto del contrato en el Código Civil**
- 3.La utilidad instrumental de los requisitos normativos del objeto**
  - 3.1.La funcionalidad del concepto “objeto del contrato”
  - 3.2.Objeto, causa y contenido contractual en sentido amplio
    - 3.2.1.Los diferentes planos de valoración normativa de los requisitos del objeto
    - 3.2.2.La imposibilidad
    - 3.2.3.La ilicitud del objeto y la ilicitud causal
    - 3.2.4.La causa y el objeto como parte del contenido
    - 3.2.5.La descripción negocial del contenido y su determinación

### **CAPÍTULO II - LOS CONTRATOS INCOMPLETOS**

- 1.Acuerdos suficientes vs. contratos con objeto cierto como contratos completos: La aparente contraposición entre rigidez y flexibilidad contractual**
- 2.Los contratos incompletos**
  - 2.1.Contratos jurídicamente incompletos y contratos económicamente incompletos
    - 2.1.1.Las posibles diferencias
    - 2.1.2.En realidad, ¿Existen diferencias?
  - 2.2.La teoría económica de los contratos incompletos: Los problemas derivados de la falta de completitud contractual
    - 2.2.1.La incertidumbre y el equilibrio contractual
      - a)Los problemas de cognición y la racionalidad limitada
      - b)Los costes de transacción
      - c)El oportunismo y las inversiones específicas
    - 2.2.2.La distinción entre informaciones “observables” e informaciones “verificables”
- 3.Contratos incompletos y diseños contractuales y organizativos frente a la falta de plenitud contractual**
  - 3.1.Planteamiento
  - 3.2.Contratos abiertos a ulteriores adaptaciones prefijadas en el contrato
  - 3.3.Contratos con términos abiertos
  - 3.4.La integración vertical (y otras formas de organización híbridas)
- 4.Hacia una nueva concepción del contrato: La teoría de los contratos relacionales**
- 5.Recapitulando**

## **CAPÍTULO III - CONTRATOS “COMPLETOS”: ¿ACUERDOS SIEMPRE SUFICIENTES?**

**1. Diseños contractuales que aspiran a la completitud: su problemática desde la perspectiva jurídica**

**2. La exigencia de un objeto “cierto” y su relación con el requisito de su determinación**

**3. La funcionalidad del requisito de la determinación o determinabilidad del “objeto” del contrato**

**4. La aparente flexibilidad de la fijación de los términos contractuales en los sistemas del soft o del common law**

4.1. La admisibilidad de términos abiertos

4.2. La noción de acuerdo suficiente y la exigencia de una certeza o determinación también suficiente

**5. Términos abiertos y acuerdos suficientes en las propuestas de revisión del derecho de contratos en España**

**6. La determinación del objeto del contrato mediante la utilización de términos “abiertos”: el problema de la certeza**

6.1. Contratos deliberadamente incompletos

6.2. ¿Perfección de contratos incompletos?

6.3. Determinación y determinabilidad

6.4. La probabilidad de la determinación futura como medida de certeza: La intervención judicial supletoria

6.4.1. El modelo del art. 1447 CC y la eventual intervención judicial supletoria

6.4.2. La determinación del precio en los contratos de obra y de servicios: El juez como arbitrador legal

**7. Nulidad vs. integración**

7.1. La ausencia de “sanción” a la falta de determinación en el Código Civil

7.2. Integración del contrato mediante un estándar de razonabilidad

7.2.1. Lo razonable y lo objetivamente determinable

7.2.2. El estándar del precio razonable: El caso de la SAP Barcelona 28 noviembre 2014 (AC 2015, 240)

7.3. La integración de las lagunas contractuales por medio de estándares generales

7.4. Las informaciones no verificables y la nulidad como “incentivo” a la verificabilidad

7.4.1. Planteamiento

7.4.2. Supuestos de no verificabilidad: los contratos verbales

7.4.3. La nulidad como penalización a la no verificabilidad

## **CAPÍTULO IV - LÍMITES A LA DETERMINABILIDAD**

**1. Determinación y grados de indeterminación relativa**

1.1. Planteamiento

1.2. La determinación del objeto en cuanto a la “especie”

1.2.1. La especie determinada o determinable en el art. 1273 CC

1.2.2.La determinación y determinabilidad de las cosas por su “especie”

1.2.3.La determinación de la especie y de la calidad

1.3.La determinación en los contratos de consumo

## **2.El arbitrio de parte**

2.1.¿Prohibición o admisibilidad limitada en el Código Civil?

2.2.Determinación unilateral: modelos de regulación

2.3.Riesgos de la actuación determinativa de parte y alineación de intereses

2.4.Precio unilateral

2.4.1.El precio en los contratos de obras y de servicios

2.4.2.Precio del vendedor

2.5.Máximos y mínimos: el objeto flotante

2.6.Modificaciones unilaterales y desistimiento

## **3.Determinación sucesiva y acuerdo determinativo entre las partes ex post**

### **4.Supuestos de determinación sucesiva admitidos cuando no hay necesidad de acordar o negociar la definición futura de los términos contractuales o su modificación**

4.1.Determinación sucesiva realizada conforme a la programación contractual diseñada por las partes

4.2.Documentación de acuerdos y negocios de fijación

## **5.Revisión y renegociación del contrato**

5.1.Los posibles modelos de ajuste contractual

5.2.Cláusulas de ajuste automático

5.3.Cláusulas de renegociación

5.3.1.Cláusulas de hardship

5.3.2.¿Obligación de renegociar de buena fe un ajuste equitativo?

5.3.3.Contratos con cláusulas de renegociación y la determinabilidad del objeto del acuerdo modificativo futuro

## **CAPÍTULO V - ACUERDOS INSUFICIENTES**

**1.Acuerdos deliberadamente incompletos y la teoría de los self-enforcing contracts**

**2.Acuerdos con contenido insuficiente y negociación no concluida**

**3.¿Cuándo un acuerdo tiene un contenido suficiente? La relativa inutilidad de la distinción entre elementos esenciales, naturales y accidentales**

**4.El art. 1289.II CC: Los problemas de la verificabilidad de los términos contractuales y los posibles límites a la integración de los acuerdos**

**5.Términos objeto de negociación y de acuerdo y perfección de los contratos**

**6.Formación progresiva del contrato y los problemas de la determinación sucesiva de su objeto (o de su contenido)**

6.1.La suficiencia del contenido de la oferta y la exigencia de un acuerdo con contenido bastante

6.2.La formación del contrato al margen de una secuencia oferta-aceptación: Negociación, acuerdos parciales y acuerdos finales

6.3.Comportamiento de las partes y protección de la confianza

**7.Los acuerdos preliminares: Acuerdos para contratar y acuerdos para negociar**

7.1.Acuerdos para negociar un contrato en los comentarios al DCFR

7.2.Contratos normativos, acuerdos o contratos marco

7.3.Declaraciones de intenciones fuertes y débiles

7.4.Acuerdos para negociar y el deber de negociar de buena fe

7.4.1.La negociación de buena fe ¿Puede ser objeto de contrato?

7.4.2.El deber de negociar de buena fe

7.4.3.Funcionalidad de los acuerdos para negociar

**8.La ejecutividad de los acuerdos preliminares y el art. 708 LEC**

8.1.El art. 708 LEC y la ejecución de condenas a emitir una declaración de voluntad

8.2.Contratos preliminares que contienen todos los elementos del contrato proyectado: contrato de opción y contratos definitivos

8.3.Contratos preliminares que contienen todos los elementos esenciales del contrato proyectado, pero no los no esenciales

8.4.Contratos preliminares que no contienen los elementos esenciales del contrato proyectado

**BIBLIOGRAFÍA**