

SUMARIO

ABREVIATURAS	13
ESTUDIO PRELIMINAR. LOS ENCARGOS <i>IN HOUSE PROVIDING</i> EN LA NUEVA LEGISLACIÓN PROCEDIMENTAL Y CONTRACTUAL .	17
Dr. Josep Ramón Fuentes i Gasó	
I. A modo de introducción	18
II. Un origen jurisprudencial europeo	20
III. Su plasmación en la nueva legislación contractual . . .	23
III.1. Los requisitos para considerarse «medio propio» .	26
III.1.1. El control análogo y la previsión del control conjunto	26
III.1.2. La cuasi exclusividad de la actividad por cuenta de la administración	29
III.1.3. La integridad pública del capital social . .	30
III.1.4. El reconocimiento expreso de la condición de medio propio	30
III.1.5. Las nuevas incorporaciones del PLCSP . .	31
II.2. El encargo a medio propio ascendente y de la operación <i>in house</i> horizontal	32
II.3. La publicidad de los encargos a medios propios .	33
III.4. La extensión del recurso especial en material de contratación	33
III.5. La limitación de la subcontratación	34

IV. A modo de conclusión	34
V. A modo de prólogo	35
INTRODUCCIÓN	37
CAPITULO PRIMERO. NATURALEZA JURÍDICA DE LA ENCOMIENDA DE GESTIÓN Y SU ENCAJE EN LAS NUEVAS LEYES DE PROCEDIMIENTO ADMINISTRATIVO 39 Y 40/2015, ASÍ COMO EN EL PROYECTO DE LEY DE CONTRATOS DEL SECTOR PÚBLICO.	41
1. Aspectos básicos de los encargos a medios propios	41
2. Relación entre encargos propios en la legislación actual, y expedientes de oportunidad-conveniencia en el ejercicio de la actividad económica.	59
3. Los encargos de gestión desde perspectiva de las actuales directivas comunitarias	84
4. Comentarios a las recientes conclusiones sobre la figura de los encargos a medios propios del Abogado General del TJUE en el asunto C-567/15, en fecha 27 de abril de 2017, UAB LitSpecMet contra UAB Vilniaus lokomotyvu remonto depas	93
CAPITULO SEGUNDO. LAS ENCOMIENDAS DE GESTIÓN Y SU ESPECIAL PROBLEMÁTICA JURÍDICA	105
1. El Contenido de las encomiendas de gestión y su relación con el objeto de las sociedades mercantiles de capital íntegramente público	105
2. La peculiar evolución del concepto encomienda de gestión. Su especial posición respecto a la ley actual de contratos del sector público, a su nuevo proyecto y a la legislación de procedimiento administrativo	140
3. La indeterminación del objeto social: Las técnicas del levantamiento de velo	169
4. Naturaleza contractual de los encargos a medios propios	174

CAPITULO TERCERO. LAS ENCOMIENDAS DE GESTIÓN A LAS SOCIEDADES MERCANTILES DE CAPITAL ÍNTEGRAMENTE PÚBLICO Y SU PROBLEMÁTICA CON LA DEFENSA DE LA COMPETENCIA	181
1. La defensa de la competencia en relación a los encargos a sociedades de capital íntegramente público.	181
2. Las encomiendas cruzadas a sociedades públicas justificativas de interés general.	193
3. Influencia del Derecho Comunitario en el sistema de defensa de la competencia en el ordenamiento jurídico español. Las ayudas de Estado a los entes encomendados, con especial referencia a las sociedades mercantiles públicas	201
4. Comentarios a la reciente sentencia del Tribunal de Justicia de las Comunidades Europeas, de 18 de mayo de 2017, en el asunto C-150/16, al concepto de Ayudas de Estado a sociedades mercantiles públicas	216
CAPÍTULO CUARTO. CONCLUSIONES	233
BIBLIOGRAFÍA	239