

ÍNDICE SISTEMÁTICO

PRÓLOGO. Nielson Sánchez Stewart	17
---	----

PRÓLOGO. Óscar Fernández León	21
--	----

PARTE 1

I. LA PROFESIÓN DE ABOGADO.	27
--	----

1. Estudia, fórmate cada día	27
------------------------------------	----

2. Sé paciente, lo importante es mantenerse en el lugar que uno ha elegido	29
--	----

3. Tu vocación e ilusión por la abogacía te servirán de armadura cuando lleguen los malos momentos	31
--	----

4. El prestigio profesional se adquiere con trabajo, dedicación y organización	34
--	----

5. Ética profesional. Las buenas relaciones con los compañeros, jueces, fiscales y otros funcionarios	36
---	----

6. Trabaja en lo que te guste y te haga disfrutar con tu profesión	39
--	----

— La puerta de la antigua Facultad de Derecho.	42
---	----

II. ORGANIZACIÓN Y GESTIÓN DEL BUFETE	44
--	----

7. Lee libros sobre gestión del tiempo y aplica sus consejos a tu organización y modo de trabajar	44
---	----

8. Aprende de los mejores cómo organizar tu despacho profesional	48
--	----

9.	El orden, la constancia y la perseverancia son esenciales; y cómo no, saber delegar	50
10.	Planifica periódicamente el trabajo, la economía y los objetivos del bufete.	52
11.	Elige bien a tus empleados y a tus socios	56
12.	Ten ilusión y entusiasmo, los buenos momentos llegarán. . .	58
III.	LAS RELACIONES CON EL CLIENTE.	60
13.	El cliente es el centro	60
14.	Seamos sinceros con nuestro cliente	63
15.	Hazte respetar cumpliendo con lo prometido.	66
16.	No permitas faltas de respeto de tu cliente, pues las siguientes serán aún peores.	69
17.	Informa al cliente tan pronto como sea posible de las buenas noticias y de las malas	72
18.	10 Claves para atraer a los mejores clientes	75
	— Del abogado libre al abogado esclavo.	77
	— Clientes malagradecidos.	82
IV.	CÓMO COBRAR LOS HONORARIOS	87
19.	Sin honorarios no hay bufete	87
20.	Establece y cobra unos honorarios que compensen tu tiempo, cubran los gastos y cierto beneficio	90
21.	Antes de comenzar a trabajar, exige los honorarios iniciales	93
22.	La hoja de encargo profesional debería suscribirse siempre .	96
23.	Si el cliente se demora, sé benevolente; si es moroso, ejercita las acciones correspondientes	99
24.	Valora tu trabajo y cobra dignamente por ello	101
	— El arte de pedir a un abogado que trabaje gratis.	103
	— Honorarios altos, honorarios bajos.	107

V. MARKETING JURÍDICO Y COMUNICACIÓN	111
25. Diseña un plan de marketing	111
26. Crea las estrategias ideales para atraer a los clientes.	116
27. La publicidad es necesaria pero aún más el prestigio profesional	120
28. Comunica y transmite a la sociedad las virtudes de tu despacho.	122
29. Comunica, haz lo posible por estar ahí	125
30. El abogado debe saber venderse ¡Diferénciate de los demás! — Marketing para un abogado.	128 130
VI. ORATORIA PARA ABOGADOS	138
31. Lee libros sobre oratoria y aplica sus principios	138
32. Hablar en público se aprende practicando en cada oportunidad que encontremos.	140
33. Cuando prepares una intervención en público, hazlo con tiempo	143
34. La seguridad para hablar en público se adquiere atreviéndose a hablar	146
35. Inspírate en los grandes oradores	148
36. Disfruta hablando en público y dirigiéndote a los demás	151
VII. LA TÉCNICA DEL INTERROGATORIO	153
37. Interrogar es un arte, aprende de tus aciertos y errores	153
38. 11 errores que se cometen al interrogar	156
39. 11 aciertos al interrogar	160
40. Cómo interrogar al acusado cuando somos su abogado: 9 consejos.	163
41. Cómo interrogar a los testigos propios en el proceso penal: 6 consejos.	167
42. 6 Consejos para el contrainterrogatorio: ante los testigos contrarios u hostiles	170

VIII. ESTRATEGIAS DE DEFENSA	174
43. El caso más difícil se puede ganar	174
44. Establece con tiempo tus estrategias de defensa	177
45. La clave del éxito puede estar en lo que te diga tu cliente, escúchalo atentamente.	179
46. A veces el objetivo no es ganar sino no perderlo todo	181
47. Aprende las estrategias de los mejores	184
48. Tu constancia y tu experiencia serán la base de las mejores estrategias de defensa.	186
IX. UNA PROFESIÓN Y UNA VIDA PLENAS	188
49. Si eres feliz con tu profesión, tendrás una vida plena e inspirarás a los que te rodean	188
50. Vive, descansa, disfruta y cuídate. No todo es trabajar.	190

PARTE 2

X. JUECES Y ABOGADOS	195
1. Jueces contra abogados	195
2. La soberbia de algunos jueces	198
3. El Grito.	199
4. 20 Razones por las que algunos jueces faltan el respeto a los abogados	202
XI. JUECES Y CIUDADANOS	212
5. Sobre unas broncas judiciales que tuvieron su efecto ¿Mal humor o ejercicio del mando?	212
XII. UNA ADMINISTRACIÓN DE JUSTICIA DECIMONÓNICA .	215
6. ¡Vuelva usted el lunes! La burocracia judicial en Navidad . .	215

7.	¡Cuando se provea su escrito! Tribulaciones de un abogado para conseguir copia de las actuaciones.	219
8.	¡Justicia 3.0 o justicia decimonónica? Tribulaciones de un abogado penalista en una administración de justicia paralizada.	223
XIII.	LAS REFORMAS NECESARIAS EN LA JUSTICIA	226
9.	La segunda cámara en los juicios: la necesidad de enfocar al Juez	226
10.	El instante más decisivo del LAJ: venga, vea y vuélvase	228
XIV.	LA VULNERACIÓN DE LOS DERECHOS Y GARANTÍAS PROCESALES	232
11.	Una antigua estampa de la justicia: hoy como en el siglo XIX.	232
12.	Juzgados antiguos, justicia ciega	235
XV.	LOS DERECHOS Y REIVINDICACIONES DE LOS ABOGADOS	238
13.	Las reivindicaciones de la abogacía	238
14.	30 motivos para defender a los abogados: carta a los candidatos a decano del Colegio de la Abogacía de Madrid.	242
XVI.	EL TURNO DE OFICIO	252
15.	El abogado de oficio: una retribución ridícula para un derecho fundamental	252
XVII.	ABOGADOS Y ABOGADOS	260
16.	Cuando otro abogado habla con nuestro cliente	260
XVIII.	NUESTROS DECANOS	264

17. El honor de ser candidato a decano del Colegio de la Abogacía de Madrid	264
XIX. UNA POLICÍA PARA UNA DEMOCRACIA.	267
18. Una policía para una democracia	267
19. Bajando a los calabozos.	269
XX. LA PRISIÓN PROVISIONAL, LA CÁRCEL Y EL SISTEMA PENITENCIARIO	272
20. ¿Libertad o prisión provisional? A propósito del anciano de 77 años encarcelado por matar a un intruso.	272
21. Un abogado de visita en prisión: de cómo el sistema penitenciario trata a los abogados.	279
22. Visita a un español en la prisión de Lisboa: cuando lo que se arriesga vale más que la posible recompensa.	284
XXI. ALGUNOS JUICIOS INTERESANTES	286
23. La espada de Damocles (I): el insólito juicio y el irascible e ingenioso juez	286
24. La espada de Damocles (II): el insólito juicio y el irascible e ingenioso juez	292
25. Cuando el abogado sucumbe al poder de los jueces. Tres intensos días de juicio.	299
XXII. ALGUNOS ACTOS PROCESALES CURIOSOS.	305
26. Acuerdo en la Audiencia Nacional: de cómo interrumpí mis vacaciones para intentar lograr una libertad provisional.	305
27. Una detención nada ejemplar	311
XXIII. VIVENCIAS DE UN ABOGADO	317
28. Recuerdos de un abogado penalista en Madrid	317

29.	Una visita inesperada	320
30.	Réquiem por un cliente	324
31.	En el Majestic de huelga con los LAJ: reflexiones desde la ciudad condal	327
32.	Tres días en Ginebra: regreso al futuro	330
XXIV.	REFLEXIONES DE UN ABOGADO	336
33.	¿Por qué los abogados no descansan en agosto?	336
34.	Las luces se apagan. Relato de un abogado en el confinamiento	338
35.	Disquisiciones de un abogado en el Four Seasons	341
36.	Bajo el destello azul de la torre de Telefónica	344