

# ÍNDICE SISTEMÁTICO

ABREVIATURAS.....	17
PRÓLOGO.....	19
INTRODUCCIÓN .....	27

## PRIMERA PARTE

ASPECTOS GENERALES DE LA APLICACIÓN PRIVADA DEL DERECHO DE LA COMPETENCIA .....	31
--	----

### CAPÍTULO I

PANORÁMICA GENERAL: EE.UU. y EUROPA.....	33
I. INTRODUCCIÓN .....	35
II. ESTADOS UNIDOS .....	37
1. La creación del sistema de aplicación privada.....	37
2. Market Regime (1890-1920) .....	41
3. New Deal Era (1920-1960).....	45
4. Societal Regime (1961-1980).....	53
5. Efficiency Regime (1981-1989).....	58
6. Post-Chicago School.....	61
III. EUROPA .....	67
1. La creación del sistema de aplicación privada .....	67
2. Marco jurídico aplicable.....	73
IV. CONCLUSIONES .....	76

### CAPÍTULO II

CONSECUENCIAS Y FINES. FUNDAMENTO Y CRÍTICA .....	81
I. INTRODUCCIÓN .....	83

II.	LA DISUASIÓN.....	87
1.	EE.UU.....	87
1.1.	Fundamento .....	87
1.2.	Crítica .....	92
2.	Europa.....	98
2.1.	Fundamento .....	98
2.2.	Crítica .....	100
III.	LA COMPENSACIÓN .....	103
1.	EE.UU.....	103
1.1.	Fundamento .....	103
1.2.	Crítica .....	105
2.	Europa.....	109
2.1.	Fundamento .....	109
2.2.	Crítica .....	110
IV.	CONCLUSIONES.....	114

## SEGUNDA PARTE

CUESTIONES DE DERECHO PROCESAL Y MATERIAL EN LA APLICACIÓN PRIVADA DEL DERECHO DE LA COMPETENCIA.....	117
---	-----

## CAPÍTULO III

EL EJERCICIO DE LAS ACCIONES DE DAÑOS .....	119
I. INTRODUCCIÓN .....	121
II. ESTADOS UNIDOS .....	123
1. Dificultades generadas por la aplicación de normas procesales.....	123
1.1. Competencia objetiva de los tribunales federales .....	123
1.1.1. Carácter interestatal de una práctica antitrust.	123
1.1.2. Tramitación de múltiples acciones de daños..	126
1.1.3. La doctrina collateral estoppel .....	129
1.2. Foro aplicable o personal jurisdiction.....	136

1.2.1.	Reglas aplicables .....	136
1.2.2.	Dificultades prácticas.....	137
1.3.	Competencia territorial de los tribunales federales .....	140
1.3.1.	Reglas generales aplicables.....	140
1.3.2.	Dificultades prácticas.....	144
1.4.	Plazo para interponer la acción .....	146
1.4.1	Reglas aplicables al cómputo del plazo .....	146
1.4.2.	Interrupción del plazo de prescripción.....	149
1.4.3.	Incidencia sobre la cuantificación de los daños antitrust .....	150
1.5.	Legitimación activa .....	152
1.5.1.	Cuestiones previas .....	152
1.5.2.	<i>La antitrust standing doctrine</i> .....	154
1.5.3.	La regla del comprador indirecto .....	157
2.	Dificultades generadas por la aplicación de normas sustantivas.....	166
2.1.	Doctrina del daño antitrust .....	166
2.1.1.	Breve descripción de la doctrina.....	166
2.1.2.	Dificultades prácticas.....	168
2.2.	Relación de causalidad .....	171
2.2.1.	Concepto y aplicación .....	171
2.2.2.	Dificultades prácticas.....	174
III.	EUROPA .....	175
1.	Competencias de la U.E. en materia de acciones de daños ..	175
2.	Dificultades generadas por la aplicación de normas procesales.....	179
2.1.	Foro aplicable .....	179
2.2.	Legitimación .....	184
2.2.1.	Legitimación activa.....	184
2.2.2.	Legitimación pasiva .....	191
2.3.	Plazo para interponer la acción .....	194
2.4.	Exhibición de pruebas .....	198

2.4.1. Exhibición entre partes y frente a terceros .....	198
2.4.2. Pruebas obrantes en un expediente administrativo .....	206
2.5. Efectos de una resolución firme.....	212
3. Dificultades generadas por la aplicación de normas sustantivas.....	219
3.1. Práctica anticompetitiva .....	220
3.2. Daño anticompetitivo.....	225
3.3. La relación de causalidad.....	233
3.3.1. Análisis económico.....	233
3.3.2. Análisis jurídico .....	238
IV. CONCLUSIONES .....	242

### TERCERA PARTE

<b>CUANTIFICACIÓN DE LOS DAÑOS EN LA APLICACIÓN PRIVADA DEL DERECHO DE LA COMPETENCIA.....</b>	247
--	-----

### CAPÍTULO IV

<b>ANÁLISIS ECONÓMICO DE LOS DAÑOS ANTITRUST .....</b>	249
I. INTRODUCCIÓN .....	251
II. DAÑOS GENERADOS POR UNA PRÁCTICA COLUSORIA.....	253
1. Cárteles .....	253
1.1. Colusión total .....	253
1.2. Colusión parcial .....	265
1.3. Efectos aguas-arriba.....	268
2. Contratos vinculados .....	270
3. Mantenimiento de precios de reventa .....	273
4. Daños traspasados aguas-abajo .....	276
III. DAÑOS DERIVADOS DEL ABUSO DE POSICIÓN DOMINANTE .....	287
1. Cuestiones previas .....	287
1.1. Naturaleza del daño .....	287
1.2. Efectos sobre los precios.....	290

1.3.	Efectos sobre las cantidades vendidas.....	290
1.4.	Efectos sobre los costes .....	291
2.	Precios predatorio.....	293
3.	Contratos vinculados .....	295
4.	Contratos de venta en exclusiva.....	298
IV.	CONCLUSIONES .....	298

## CAPÍTULO V

	MÉTODOS Y MODELOS SIMPLIFICADOS DE CÁLCULO.....	303
I.	INTRODUCCIÓN .....	305
II.	LA CLASIFICACIÓN DE LOS MÉTODOS Y MODELOS DE CUANTIFICACIÓN .....	312
1.	Métodos basados en la comparación.....	312
1.1.	Cuestiones previas.....	312
1.2.	El método antes y después o before and after .....	314
1.2.1.	Breve descripción del método.....	314
1.2.2.	La aplicación del método por los tribunales federales .....	317
1.2.3.	La aplicación del método por los tribunales europeos.....	322
1.2.4.	Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	325
1.2.5.	Conclusiones .....	327
1.3.	El método yardstick .....	328
1.3.1.	Breve descripción del método.....	328
1.3.2.	La aplicación del método por los tribunales federales .....	333
1.3.3.	La aplicación del método por los tribunales europeos.....	337
1.3.4.	Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	338
1.3.5.	Conclusiones .....	341
1.4.	El método difference-in-differences o diferencia entre diferencias.....	343
1.4.1.	Breve descripción del método.....	343
1.4.2.	Su utilización en sede judicial .....	345

1.4.3.	Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	346
1.4.4.	Conclusiones .....	347
1.5.	Share market method o método basado en la cuota de mercado.....	348
1.5.1.	Breve descripción del método.....	348
1.5.2.	La aplicación del método por los tribunales federales .....	352
1.5.3.	La aplicación del método por los tribunales europeos.....	356
1.5.4.	Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	358
1.5.5.	Conclusiones .....	360
2.	Métodos basados en análisis financieros.....	361
2.1.	Cuestiones previas .....	361
2.2.	El método basado en costes.....	367
2.2.1.	Breve descripción del método.....	367
2.2.2.	La aplicación del método por los tribunales federales .....	371
2.2.3.	La aplicación del método por los tribunales europeos.....	373
2.2.4.	Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	374
2.2.5.	Conclusiones .....	378
2.3.	El método basado en el valor del negocio en marcha o going-concern value method .....	379
2.3.1.	Breve descripción del método.....	379
2.3.2.	La aplicación del método por los tribunales federales .....	380
2.3.3.	La aplicación del método por los tribunales europeos.....	384
2.3.4.	Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	385
2.3.5.	Conclusiones .....	387
3.	Métodos y modelos basados en la estructura del mercado y la teoría de la organización industrial .....	388
3.1.	Cuestiones previas.....	388

3.2. El método de la simulación .....	390
3.2.1. Breve descripción del método.....	390
3.2.2. La aplicación del método por los tribunales federales .....	393
3.2.3. La aplicación del método por los tribunales europeos.....	395
3.2.4. Ventajas y desventajas generadas por su aplicación.....	396
3.2.5. Conclusiones .....	397
III. REFLEXIONES FINALES .....	398
<b>BIBLIOGRAFÍA .....</b>	<b>405</b>