

# ÍNDICE

## Introducción

### **CAPÍTULO 1. Objetivos y fundamentos del Derecho concursal**

- 1.1. El impacto del Derecho concursal en la promoción del crecimiento económico y la mejora del bienestar colectivo
- 1.2. El análisis ex ante y ex post del Derecho concursal
- 1.3. Las funciones tradicionalmente asignadas al Derecho concursal
- 1.4. Las funciones de un Derecho concursal eficiente
- 1.5. Conclusión

### **CAPÍTULO 2. El inicio de los procedimientos de insolvencia**

- 2.1. Introducción
- 2.2. Tipología de procedimientos concursales.
- 2.3. El momento temporal y las condiciones financieras exigidas para la apertura del procedimiento de insolvencia
- 2.4. Los sujetos sometidos a procedimientos concursales
- 2.5. La solicitud de concurso de acreedores
- 2.6. Conclusión

### **CAPÍTULO 3. La administración del procedimiento de insolvencia: ¿deudor en posesión o administrador concursal?**

- 3.1. Introducción
- 3.2. La elección entre un modelo de deudor en posesión o un sistema de nombramiento obligatorio de administrador concursal
- 3.3. El sistema de deudor en posesión
- 3.4. El sistema de administrador concursal
- 3.5. Los deberes y la responsabilidad de los administradores concursales
- 3.6. Conclusiones

### **CAPÍTULO 4. El reconocimiento y la clasificación de los créditos en los procedimientos concursales**

- 4.1. Introducción
- 4.2. El reconocimiento y la verificación de créditos

- 4.3. Tipología de créditos en el concurso: créditos concursales y créditos contra la masa
- 4.4. Los créditos concursales con garantía real
- 4.5. Los créditos concursales sin garantía real
- 4.6. Conclusiones

#### **CAPÍTULO 5. La paralización de ejecuciones y el reconocimiento y valoración de activos en los procedimientos concursales**

- 5.1. La paralización de ejecuciones en el concurso
- 5.4. Problemas de valoración de una empresa bajo un proceso concursal
- 5.5. Conclusiones

#### **CAPÍTULO 6. Financiación del proceso concursal y régimen jurídico de los créditos contra la masa**

- 6.1. Introducción
- 6.2. Los gastos del procedimiento de insolvencia
- 6.3. Financiación postconcursal
- 6.4. El cuestionado fundamento de los créditos anteriores a la declaración de concurso clasificados como deuda de la masa
- 6.5. Potenciales conflictos en el pago de los créditos contra la masa
- 6.6. Conclusiones

#### **CAPÍTULO 7. El tratamiento concursal de los contratos pendientes de cumplimiento**

- 7.1. Introducción
- 7.2. El concepto de «contrato en curso de ejecución»
- 7.3. El otorgamiento de facultades al concurso para decidir la suerte del «contrato en curso de ejecución»
- 7.4. Sobre la asunción o mantenimiento del contrato
- 7.5. Sobre la repudiación o resolución del contrato
- 7.6. Conclusiones

#### **CAPÍTULO 8. Los deberes y la responsabilidad de los administradores en situaciones de insolvencia**

- 8.1. Introducción
- 8.2. Estrategias legales para la protección de acreedores en la zona de insolvencia

- 8.3. Los deberes de los administradores en la zona de insolvencia
- 8.4. La responsabilidad de los administradores en los procedimientos concursales
- 8.5. Conclusiones

## **CAPÍTULO 9. Las acciones rescisorias concursales**

- 9.1. Introducción
- 9.2. Una aproximación a la función económica de las acciones rescisorias concursales
- 9.3. Costes potencialmente generados por las acciones rescisorias concursales
- 9.4. Tipos de acciones rescisorias concursales
- 9.5. El desafío de justificar la rescisión de transacciones perfectamente válidas
- 9.6. Limitando los efectos perjudiciales del diseño y utilización de las acciones rescisorias concursales
- 9.7. Conclusiones

## **CAPÍTULO 10. La solución de los procedimientos de insolvencia: ¿reorganización o liquidación?**

- 10.1. Introducción
- 10.2. Las posibles soluciones de un procedimiento de insolvencia
- 10.3. La incomprensible preferencia del convenio sobre la liquidación
- 10.4. Mecanismos para garantizar la solución eficiente del concurso
- 10.5. Conclusiones

## **CAPÍTULO 11. Mecanismos alternativos de reorganización de empresas: acuerdos extrajudiciales y procedimientos híbridos**

- 11.1. Reorganización formal e informal de empresas en dificultades financieras o insolvencia
- 11.2. Ventajas y desafíos de los acuerdos extrajudiciales
- 11.3. ¿Solución contractual de la insolvencia o proceso formal de reorganización?
- 11.4. La implementación de los acuerdos extrajudiciales
- 11.5. Entre las soluciones contractuales y los procedimientos concursales ordinarios: los procedimientos híbridos
- 11.6. Hacia una mejora del sistema para facilitar negociaciones voluntarias y los acuerdos extrajudiciales
- 11.7. Conclusiones

## **CAPÍTULO 12. La insolvencia de los grupos de empresas**

- 12.1. Una aproximación al fenómeno de los grupos de empresas
- 12.2. Tratamiento de los grupos de sociedades en situaciones de insolvencia
- 12.3. Conclusiones

## **CAPÍTULO 13. La insolvencia transfronteriza**

- 13.1. Introducción
- 13.2. Modelos regulatorios para solventar los problemas derivados de la insolvencia transfronteriza
- 13.4. Efectos de la declaración de concurso
- 13.5. La insolvencia transfronteriza en los grupos de sociedades
- 13.6. Desafíos regulatorios de la insolvencia transfronteriza
- 13.7. Conclusiones

## **CAPÍTULO 14. La insolvencia de las microempresas**

- 14.1. Introducción
- 14.2. Concepto y características de las microempresas
- 14.3. Los problemas de las microempresas en situaciones de insolvencia
- 14.4. La insuficiencia y debilidades de los sistemas de insolvencia tradicionales para ofrecer una solución eficiente a las microempresas
- 14.5. Iniciativas para mejorar los sistemas de insolvencia para microempresas
- 14.6. Bases para el diseño un régimen de insolvencia atractivo para microempresas
- 14.7. Conclusión

## **CAPÍTULO 15. Procedimientos concursales de personas físicas**

- 15.1. Introducción
- 15.2. La delimitación del presupuesto subjetivo de los procedimientos concursales especiales
- 15.3. El presupuesto objetivo de los procedimientos aplicables a la persona física
- 15.4. La extinción de las obligaciones al término del procedimiento
- 15.5. Reflexiones a partir de los posibles comportamientos oportunistas frente a la respuesta concursal especial
- 15.6. Conclusiones

## **CAPÍTULO 16. La infraestructura del sistema concursal**

16.1. Introducción

16.2. La autoridad judicial o administrativa encargada de la tramitación del procedimiento de insolvencia

16.3. Profesionales de la insolvencia

16.4. Las agencias reguladoras de la insolvencia

16.5. Otros actores del ecosistema concursal

16.6. Conclusiones

## **CAPÍTULO 17. El impacto de las nuevas tecnologías en el Derecho concursal**

17.1. Introducción

17.2. El impacto de blockchain en el Derecho concursal

17.3. Inteligencia artificial y Derecho de la insolvencia

17.4. Plataformas electrónicas y Derecho concursal

17.5. Conclusiones