

# ÍNDICE

	Pág.
<b>ABREVIATURAS</b> .....	13
<b>PRÓLOGO</b> .....	15
<b>INTRODUCCIÓN</b> .....	19
<b>CAPÍTULO I. LA JUSTICIA CONTRACTUAL EN EL DERECHO PRIVADO EUROPEO COMO CONDICIONANTE NORMATIVO</b> .....	23
1. LA EQUIDAD EN EL DERECHO DE LOS CONTRATOS: LA PROTECCIÓN DE LA PARTE DÉBIL DESDE UNA PERSPECTIVA DE DERECHO PRIVADO EUROPEO .....	23
1.1. La dimensión política del Derecho de contratos .....	23
1.2. La perspectiva rawlsiana de la protección de la parte débil .....	33
1.2.1. El Derecho de contratos como parte de la estructura básica de la sociedad .....	35
1.2.2. La función distributiva del Derecho de contratos .....	39
1.3. La protección situacional de la parte débil: más allá de la categoría de consumidor.....	42
1.3.1. La constitucionalización de las normas de Derecho privado o <i>Drittwirkung</i> .....	49
1.3.2. La buena fe como principio de justicia contractual.....	56
1.3.3. La moral y la protección de la parte débil de la contratación.....	60
2. LA PROTECCIÓN DE LA PARTE DÉBIL COMO PRINCIPIO DEL DERECHO DE CONTRATOS: HACIA UN DERECHO CONTRACTUAL MÁS JUSTO .....	61
2.1. El consumidor como paradigma de parte débil en el Derecho comunitario .....	62
2.2. La protección de la parte débil en contextos asimétricos .....	67
3. LA IMPORTANCIA DEL CONTROL DEL PRECIO EN EL ORDENAMIENTO JURÍDICO.....	74

	Pág.
4. LA DISTINCIÓN ENTRE JUSTICIA SUSTANTIVA Y JUSTICIA PROCEDIMENTAL .....	76
<b>CAPÍTULO II. DE LA EXCESIVA DESPROPORCIÓN A LA VENTAJA INJUSTA. EL CONTROL DE LA JUSTICIA PROCEDIMENTAL EN EL DERECHO DE CONTRATOS .....</b>	<b>81</b>
1. LA RUPTURA DEL EQUILIBRIO INICIAL DEL CONTRATO: LA <i>GROSS DISPARITY</i> O EXCESIVA DESPROPORCIÓN .....	81
1.1. La <i>gross disparity</i> como expresión de justicia procedimental y sustantiva .....	81
1.2. Caracterización de la excesiva desproporción .....	89
1.2.1. La injusticia sustantiva.....	90
1.2.2. La injusticia procedimental: elementos subjetivos de la parte perjudicada y de la beneficiada .....	107
2. HACIA UN INSTRUMENTO DE CONTROL DE LA FORMACIÓN DEL CONSENTIMIENTO NEGOCIAL: DE LA LESIÓN ECONÓMICA AL VICIO DE LA VOLUNTAD.....	127
2.1. La institución de la violencia económica como un instrumento de justicia contractual .....	128
2.2. El estado de necesidad y la situación de dependencia económica como expresión de violencia económica en el art. 1143 <i>Code</i> .....	130
2.3. La expansión de los conceptos de violencia e intimidación del CCE como instrumento de reequilibrio económico del contrato...	136
2.4. Las propuestas de modernización del Derecho de contratos español.....	140
3. LA VENTAJA INJUSTA COMO INSTITUCIÓN AUTÓNOMA DE PROTECCIÓN DE LA PARTE DÉBIL.....	143
3.1. La naturaleza jurídica de la ventaja injusta: entre la justicia procedimental y la sustantiva .....	143
3.2. Ventaja injusta como vicio negocial: entre un vicio del consentimiento y un vicio de la causa .....	149
<b>CAPÍTULO III. DINÁMICA DE LA VENTAJA INJUSTA.....</b>	<b>155</b>
1. ¿LA CAUSA ONEROSA COMO JUSTIFICACIÓN Y ÚNICO SUPUESTO DE APLICACIÓN DE LA VENTAJA INJUSTA? .....	155
2. FIGURA LESIONARIA Y PRESUNCIÓN DE LOS ELEMENTOS SUBJETIVOS DE LA INSTITUCIÓN .....	159
3. EL SUJETO PROTEGIDO: LA PARTE CONTRACTUALMENTE MÁS DÉBIL .....	162
3.1. Legitimación simétrica para el ejercicio de la acción .....	162
3.2. Parte contractualmente más débil.....	163
4. LA VENTAJA INJUSTA Y LA CONTRATACIÓN CONSCIENTE: ESPECIAL REFERENCIA A LA CONTRATACIÓN CON CONSUMIDORES...	167

	Pág.
4.1. Dolo incidental y ventaja injusta en casos de infracción de los deberes informativos .....	167
4.2. La ventaja injusta y la protección de la autonomía sobre el contenido contractual: el art. 621-45.2 CCCat. ....	173
5. VENTAJA INJUSTA E INEFICACIA DEL CONTRATO.....	177
5.1. Justicia procedimental y régimen de la anulabilidad.....	178
5.2. Justicia sustantiva y acción rescisoria.....	181
5.3. Características de la acción.....	182
5.3.1. Lesión <i>ab initio</i> .....	182
5.3.2. Contratos válidamente celebrados.....	183
5.3.3. Efectos de la acción rescisoria.....	183
5.3.4. Remedio subsidiario y extraordinario.....	185
5.3.5. Remedio de protección de la parte débil del contrato.....	187
5.3.6. Acción personal .....	187
5.3.7. Caducidad de la acción .....	188
5.3.8. Renuncia .....	190
 <b>CAPÍTULO IV. REMEDIOS PREVISTOS EN LOS SUPUESTOS DE VENTAJA INJUSTA.....</b>	 <b>191</b>
1. LA REVISIÓN DE LOS CONTRATOS EN LOS SUPUESTOS DE DESEQUILIBRIO PATRIMONIAL.....	191
1.1. La revisión del contrato en los supuestos de alteración sobrevenida de las circunstancias.....	192
1.2. Revisión del contrato en los casos de ventaja injusta.....	201
2. EL PRINCIPIO DE CONSERVACIÓN DEL CONTRATO Y SU FUNCIÓN INTEGRADORA.....	202
3. LA RENEGOCIACIÓN DEL CONTRATO ENTRE LAS PARTES.....	204
3.1. Características y contenido del deber de renegociación .....	209
3.2. ¿Deber de aceptar una propuesta justa y razonable? .....	210
4. LA ADAPTACIÓN JUDICIAL DEL CONTRATO .....	213
4.1. Legitimación para solicitar la adaptación.....	215
4.2. Condicionamientos procesales de la acción.....	219
4.3. La adaptación judicial del contrato: límites.....	224
4.4. ¿Tuición paternalista reducida a la mínima expresión?.....	229
5. LA EXTINCIÓN DEL CONTRATO.....	233
 <b>BIBLIOGRAFÍA.....</b>	 <b>237</b>